IBU | tec

ANNUAL REPORT 2019

SMART PROCESS SOLUTIONS
& PRODUCTS

Key figures

for the fiscal year from
the 1st of January to the 31st of December 2019

IBU-tec AG

According to HGB, figures in TEUR	2018	2019
Sales	18,984	20,486
EBITDA	4,651	4,234
Net profit for the year	1,411	907

BNT GmbH

According to HGB, figures in TEUR	2018	2019
Sales	27,703	28,226
EBITDA	2,245	2,888
Net profit for the year	471	750

IBU-tec Group Consolidation

According to HGB, figures in TEUR	2018	2019
Sales	46,568	48,452
EBITDA	6,905	7,122
Net profit for the year	2,331	867

* Due to the acquisition of the shares of BNT GmbH as of June 30th 2018 and the associated inclusion of BNT GmbH in the consolidated financial statements as of July 1st 2018 (cf. section 300 I HGB, DRS 23 numbers 10-12), a comparison with the previous year's period is not necessary at the income statement level. Nevertheless, in order to ensure a period comparison of the earnings performance, the 2018 financial year was used for comparison purposes within the framework of a pro forma presentation, in which it was hypothetically assumed that control over BNT GmbH and thus the date of initial consolidation was 1st of January 2018. This is a hypothetical presentation for illustrative purposes that does not correspond to the actual circumstances.

CONTENT

04 **FOREWORD**

06 **REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD**

08 **IBU-TEC ON THE CAPITAL MARKET**

09 IBU-tec share price development
09 Basic data of the share

10 **THE IBU-TEC GROUP**

11 IBU-tec at a glance - a Strong Group
12 IBU-tec: Committed to sustainability
13 The IBU-tec Group's Range of Services at a Glance
15 Locations of IBU-tec Group
16 The Technology of IBU-tec Group
20 Development of environmentally friendly building materials
22 Catalysts for energy and resources conservation
24 Glass coatings - Sustainability and Toughness

26 **AUDITOR'S REPORT**
30 **CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF THE GROUP**
35 **NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF THE GROUP**
48 **GROUP MANAGEMENT REPORT**
63 **FINANCIAL CALENDAR / IMPRINT**

Disclaimer / Disclaimer of Liability

This report may contain forward-looking statements that are based on assumptions and are subject to unforeseeable risks and uncertainties. Various factors may cause actual results, developments or events to differ materially from those expressed in such forward-looking statements. The company is under no obligation to update this report or the forward-looking statements contained therein. Due to rounding differences, it is possible that differences may occur in the summation of individual items compared with the totals stated and for this reason percentages may not reflect the exact development of absolute figures.

Foreword

Dear Shareholders, Dear Customers, Dear Employees,

With the Annual Report for 2019, we are presenting our first consolidated financial statements and the results of our successful organic and inorganic growth. With the acquisition of BNT Chemicals GmbH, our company has grown into completely new dimensions. We have expanded our service business to include wet-chemicals and have also been able to address new markets with our own product portfolio. As a result, we have already successfully expanded our customer base and positioned ourselves much more broadly in the market.

This positive development is also reflected in our key financial figures. In 2019, we achieved consolidated sales of EUR 48.5 million and a result before interest, taxes, depreciation and amortization, EBITDA, of EUR 7.1 million. A year earlier, our audited revenue amounted to EUR 19.0 million and EBITDA to EUR 4.7 million. However, these figures do not yet include BNT, which we acquired in the middle of 2018 and were therefore only able to show in our consolidated financial statements as of July 2018. We included it in our financial reporting for the first time as of June 30, 2019. For better comparability, however, we have prepared unaudited pro forma figures for which we have included BNT for the full year 2018. This comparison also shows that we have continued to grow profitably. Pro forma revenue in 2018 was 46.6 million euros and EBITDA 6.9 million euros. With equity at the previous year's level of EUR 31.8 million, we continue to be very strongly positioned.

The areas of battery materials for the automotive industry and stationary energy storage as well as chemical catalysts again proved their worth in the reporting period as clear growth drivers for IBU-tec Group. This enabled us to more than compensate for the expected downward trend in catalytic powder materials for the automotive industry. A decisive milestone in the further development of our positioning and the expansion of our value chain was the conclusion of a supply contract with a customer from the Far East. As a result, we have become a producer of battery materials for the first time and provide a global supplier of batteries for e-mobility directly with materials for battery production.

We have also made progress with BNT. Our Group subsidiary already has a market-leading position for glass coatings in Europe, which we have now strengthened even further. We were able to conclude several long-term contracts with customers from the glass industry in 2019. The extension of a supply contract with a Swiss pharmaceutical group will have a positive effect on earnings in 2019 and also in 2020.

In the past fiscal year, we continued to invest in the expansion of our production site at the Bitterfeld Chemical Park and were able to realize the first production projects in the fourth quarter of 2019. We are thus also continuing to make successful progress in our organic growth.

In addition, we intensified our research and development activities in the period under review. For example, we started a development project for a major customer for a new type of battery material. We are using our expertise and technology platform to significantly and sustainably reduce the proportion of lithium in large stationary energy storage systems, thus supporting efforts to reduce the ecological impact of renewable energies. In the growth area of battery materials for stationary energy storage, we are also part of a large government-funded research project, working with renowned partners such as VARTA Microbattery GmbH and the Jülich Research Institute to develop stationary energy

Ulrich Weitz, CEO and Chairman of the Board

Jörg Leinenbach, CFO and Management Board

storage systems with higher capacities. Another example of the use of our technology for the protection of climate and environment, is the cooperation with Kronos chemical group, which commissioned us to develop innovative new materials for the sustainable reduction of pollutants. The substances can be used as additives in concrete, mortar and wall paints to reduce air pollution (e.g. nitrogen oxides) and improve the quality of life in city centers through photocatalysis.

IBU-tec has a strong base, which is characterized by our many years of experience, our innovative technology, our own product portfolio and our focus on future markets such as greentech, e-mobility, energy storage and life science. We continue to see very good market opportunities, which we will seize. In addition to intensifying sales activities, the focus in the coming months will be on expanding our production site and further research and development activities to secure our technological lead.

However, in December 2019 there was a fire in a production building of our subsidiary BNT, which we reported on immediately. This resulted in significant production losses for us. In addition, customers from some industries have become cautious with their forecasts. The current general economic conditions and the still uncertain effects of the corona virus are also factors, that influence the operational development of IBU-tec.

We would like to take this opportunity to thank all shareholders for their confidence. We would be delighted if you would continue to accompany us in the implementation of our growth strategy. We would also like to thank our customers for the good collaboration and our employees for their great commitment.

Sincerely

Ulrich Weitz
CEO and Chairman of the Board

Jörg Leinenbach
CFO and Management Board

Report of the Supervisory Board

of IBU-tec advanced materials AG for the financial year from the 1st of January 2019 to the 31st of December 2019

Monitoring and Advising of the Management Board

The following individuals were members of the Supervisory Board of IBU-tec advanced materials AG in Weimar during the year under review:

Mrs. Sandrine Cailleteau	Supervisory Board member
Dr. Jens Thau	Vice Chairman
Dr. Hans-Joachim Müller	Chairman

The Supervisory Board monitored the Management Board in the 2019 financial year and advised it on the management of the company. The Supervisory Board obtained regular, timely and comprehensive information on the processing of individual business transactions and on the situation of the company, both through written and predominantly verbal reports and regular visits to Weimar.

The reports of the Management Board included all important information on the business development and situation of the company. The Management Board was always open to suggestions and proposals from the Supervisory Board. The Supervisory Board was thus also involved in all decisions of particular importance to the company. This concerned, for example, the strategy process of the BNT GmbH.

Business transactions for which the approval of the Supervisory Board was required, were presented to the Supervisory Board in a timely manner and carried out in coordination with the Supervisory Board.

Mr. Weitz, chairman of the Management Board, informed the chairman of the Supervisory Board at least once a month by telephone about current measures, the liquidity of the company and risk management.

The Supervisory Board was informed each month about the economic analysis and the Supervisory Board reporting. The questions of the Supervisory Board were answered promptly and in detail.

Furthermore, the Supervisory Board discussed the situation of the company and its development with the Management Board during the Supervisory Board meetings in the Berlin office in 2019. In 2019, the Supervisory Board paid particular attention to the measures to improve the profitability of BNT Chemicals GmbH and its integration.

A total of three Supervisory Board meetings were held in the fiscal year:

18th March 2019	in Berlin
21st June 2019	in Berlin
29th November 2019	in Berlin

Insofar as measures of the Management Board required the approval of the Supervisory Board, this approval was granted in each case.

Annual Financial Statements as of 31st December 2019

The Supervisory Board dealt in detail with the annual financial statements of IBU-tec advanced materials AG as of 31st December 2019 and the management report of the company. The annual financial statement documents were presented to the members of the Supervisory Board in good time. The auditor appointed at the Annual General Meeting, Ernst & Young GmbH, auditing firm, had previously audited the financial statements and issued an unrestricted audit opinion.

All members of the Supervisory Board were provided with the annual financial statements and the management report for the company, the proposal of the Management Board for the appropriation of net income and the auditor's report. The representatives of the auditors Ernst & Young GmbH took part in the discussion of the annual financial statements and explained their main findings.

After a detailed examination of the annual financial statements and the associated management report, which did not result in any objections, the Supervisory Board agreed with the results of the audit by the auditor and approved the annual financial statements. The annual financial statements are thus adopted.

The Supervisory Board concurred with the proposal of the Management Board on the appropriation of the balance sheet profit.

Weimar, 9th March 2020

The Supervisory Board
Dr. Hans-Joachim Müller – Chairman

IBU-tec on the Capital Market

Despite political uncertainties, the German stock markets closed 2019 with significant price increases. At times, the trading dispute between the USA and China and the UK's withdrawal from the European Union had dampened investor sentiment and led to price falls on the stock markets, particularly in July and August. In the second half of the year the stock markets showed a strong upward trend. Germany's leading index, the DAX, which comprises the 30 largest listed companies, posted a gain of 25.5 percent in 2019. The small cap index MDAX and the small cap index SDAX each rose by over 31 percent.

The IBU-tec share price was also subject to fluctuations in 2019, but was able to increase significantly again, particularly in September 2019. After the lowest closing price in the Xetra electronic trading system on the 31 May 2019 was marked at EUR 13.00, the share price rose to a high for the year of EUR 19.10 by 30 September 2019. IBU-tec shares closed the 2019 trading year at a price of EUR 15.80, 9.7 percent above the level at the end of 2018. 1,493 IBU-tec shares were traded on average per day, on all German stock exchanges in 2019. Xetra accounted for around 92 percent of this total.

The analysts at Warburg Research continuously monitored IBU-tec and the share in the reporting period and published studies. In their update of 12 September 2019, they confirmed the buy recommendation for the share and raised the price target from EUR 20.60 to EUR 22.50.

The Annual General Meeting of IBU-tec advanced materials AG took place in Weimar on the 30th of April 2019. The shareholders approved all items on the agenda with a

majority of at least 96 percent. Among other things, a resolution was passed to pay a dividend of EUR 0.20 per share for the 2018 financial year, which was significantly higher than the dividend of EUR 0.13 per share for the 2017 financial year. The higher distribution took account of the very positive business development of IBU-tec.

IBU-tec advanced materials AG attributes great importance to active and transparent communication on the capital market. The Managing Board continued to maintain contact with investors, analysts and journalists in the period under review and, in addition to explaining the business model, presented the company's prospects at important capital market conferences in both Frankfurt am Main and Munich. The company publishes details of the course of business by means of ad hoc announcements and press releases and provides information on the company and its shares on its website at www.ibu-tec.com.

Performance of the IBU-tec Share in 2019 (Xetra)

in €

Basic Data of the Share

ISIN / WKN	ISIN: DE000A0XYHT5 / A0XYHT
Stock exchange symbol	IBU
Stock exchange segment	Scale, Open Market of the Frankfurt Stock Exchange
Stock exchanges	XETRA, Frankfurt, Berlin, Düsseldorf, Hamburg, Munich, Stuttgart, Tradegate
Initial listing	30 March 2017
Share capital	4.000.000 Euro
Total number of shares	4.000.000 shares
Share type	No-par value bearer shares without nominal value (no-par shares)
Associate index	SCALE 30, SCALE All Share
Designated sponsor	Pareto Securities
Market capitalization as of December 31, 2019	EUR 63,2 million
Shareholder structure	29.31 percent Management Board (including Ulrich Weitz), 39.69 percent Weitz family (excluding Ulrich Weitz), 31.00 percent free float

The IBU-tec Group

A technology group with sustainable growth

INNOVATION DRIVER

OF IMPORTANT FUTURE MARKETS

SERVICE-ORIENTED

THROUGH COMPREHENSIVE RANGE OF SERVICES

STRONG PARTNER

WITH EFFICIENT PRODUCTS AND PROCESSES

ACTIVE WORLDWIDE

WITH OUR OWN PRODUCTS

IBU-tec at a Glance – a Strong Group

The IBU-tec Group develops and produces innovative materials of the highest quality for various industries. It combines unique, partly patent-protected thermal process engineering technology with the process and material know-how of around 240 highly qualified employees.

The products are important components of battery materials for electric mobility and stationary energy storage systems as well as of air purification solutions, resource conservation efforts or the reduction of plastic packaging. IBU-tec is thus in a long-term position with regard to global megatrends, especially climate and environmental protection, and has an international customer base ranging from innovative medium-sized companies to global corporations.

IBU-tec: History Shaped by Change, Growth and Specialization

Thermal process engineering has a long history at the Weimar site, dating back to the 19th century. Today it is the headquarters of a group that is successful worldwide with its development and production know-how.

Since 2000

Investment volume over 32 million euros (excl. BNT)

Production area expanded from 2,610 m² to 8,640 m²

Number of employees increased from 20 to 240

Since 2015

Number of customers for battery materials about doubled

2017

IPO in the Scale segment of the Frankfurt Stock Exchange

2018

Acquisition of a site in the Bitterfeld Chemical Park - investment volume € 7.5 million

Acquisition of BNT Chemicals GmbH in Bitterfeld

2019

Expansion of market position

Expansion of customer base

Second production site in Bitterfeld put into operation

IBU-tec: Committed to Sustainability

With its projects, products and services, IBU-tec stands for sustainability, resource-saving recycling management and environmental protection. In doing so, the Group contributes to the promotion of e-mobility, the use of stationary energy storage systems, the reduction of CO_2 emissions and the improvement of air quality. IBU-tec relies on many years of expertise and a technology platform consisting of various rotary kilns and patented pulsation reactors.

Battery materials are a focal point of IBU-tec's business development, in which we have a broad and constantly growing international customer base and cover a broad spectrum as a service provider and producer. Since the 2019 financial year, IBU-tec has been supplying one of the leading global battery suppliers for e-mobility directly with battery materials. In the field of stationary energy storage systems, for example, we have started a development project for a new type of battery material on behalf of a major customer. The aim is to significantly and sustainably reduce the proportion of lithium in large stationary energy storage systems.

A correspondingly powerful mix of materials would bring considerable economic and ecological advantages - realized with technology and know-how from IBU-tec.

In addition, we are developing new materials for stationary energy storage, an area of dynamic development and also with significant potential, together with renowned partners. We are part of a major government-funded research project with a total of six partners - including the globally active battery company VARTA Microbattery and the renowned Jülich Research Centre. The project, which began in February 2019 and is scheduled to run for three years, is to develop processes for a new iron-based slurry air accumulator for stationary energy storage with high capacities. Our contribution is the production of fine-particle iron oxide as the starting material for iron slurry electrodes. In this way we are opening up a completely new group of possible applications and expanding our know-how.

IBU-tec is also active in projects involving the recycling of battery materials and can thus contribute to the establishment of a circular economy in this area.

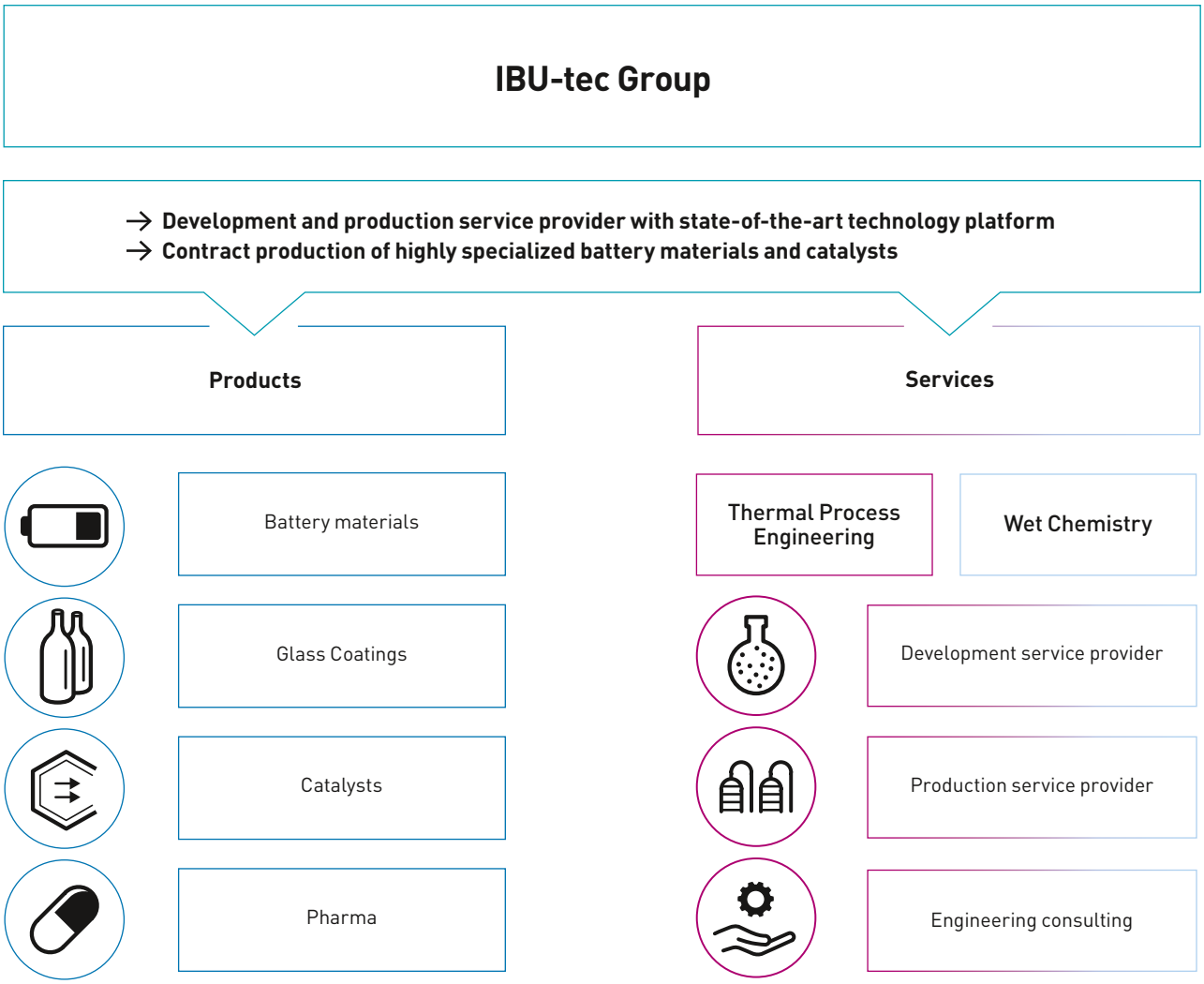
While battery materials, electromobility and stationary energy storage systems are the focus of public attention, other areas of IBU-tec's activities receive less attention but are no less important for the responsible use of the environment and its resources. In a cooperation with the KRONOS INTERNATIONAL Group, which we concluded in 2019, new materials are being developed that will be used as additives to concrete, mortar and wall paints or for impregnating surfaces. By a chemical reaction in interaction with light, the photocatalysis, air and water can be cleaned from pollutants, such as nitrogen oxides. The powder we produce can, for example, be used as an aggregate in concrete to improve the air in traffic-intensive inner cities and thus enhance the quality of life.

The use of our catalysts helps to ensure that processes in the chemical industry run with lower energy consumption, and we supply solutions that help to clean the exhaust air in industrial processes. With our market-leading offers in glass coatings, we contribute to making returnable glass bottles an efficient, competitive and above all an environmentally superior alternative to disposable plastic bottles. In this way we help to reduce plastic waste and improve the energy balance.

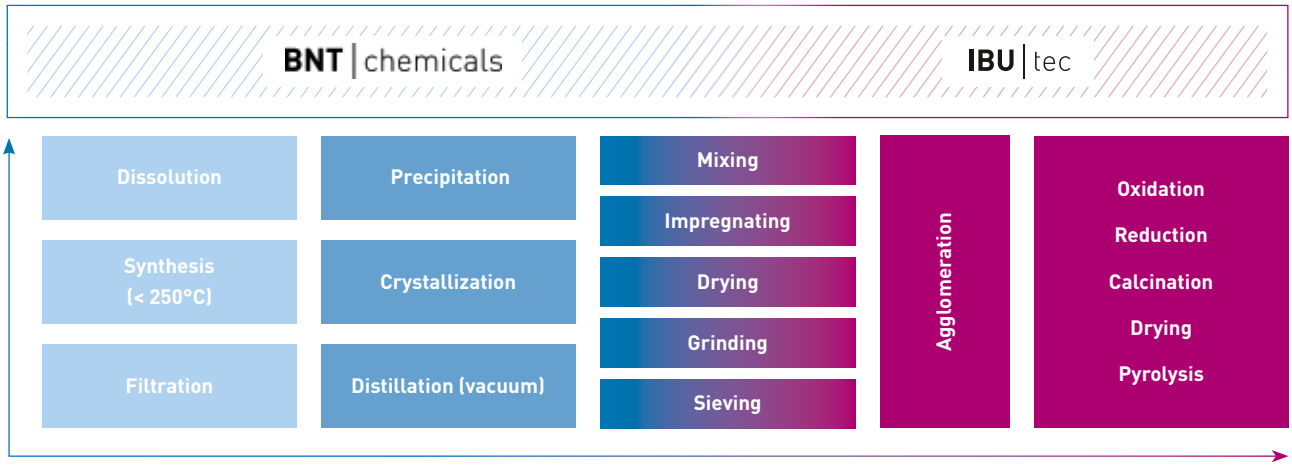
The IBU-tec Group's Range of Services at a Glance

IBU-tec Group has a wide value chain that covers both wet chemical and thermal processes. IBU-tec's core service business is supplemented within the Group by BNT Chemicals' own tin-based product portfolio.

Products and Services of IBU-tec Group



IBU-tec - Wide Range of Services along the Value Chain of Inorganic Powder Production



The Most Important Markets - IBU-tec addresses Global Megatrends

BNT | chemicals	IBU | tec			
Organotin Products	Electric Mobility & Energy Storage	Material Development	Contract Manufacturing	Air Cleaning
• Tin-based catalysts (e.g. dip coatings • Organotin stabilizers (e.g. for PVC plastics) • Glass coatings	• Battery materials - LFP - NM - And others • Regeneration of valuable materials	• Special chemicals • Zirconium oxide for bioceramics • Pigments • Grinding & polishing agents • Activated carbon	• Aluminum oxide • Phosphates • Titanium oxide • Silicon oxide • Silica • Carbonates • And others	• Catalysts & catalyst carriers (automotive & chemical industry)

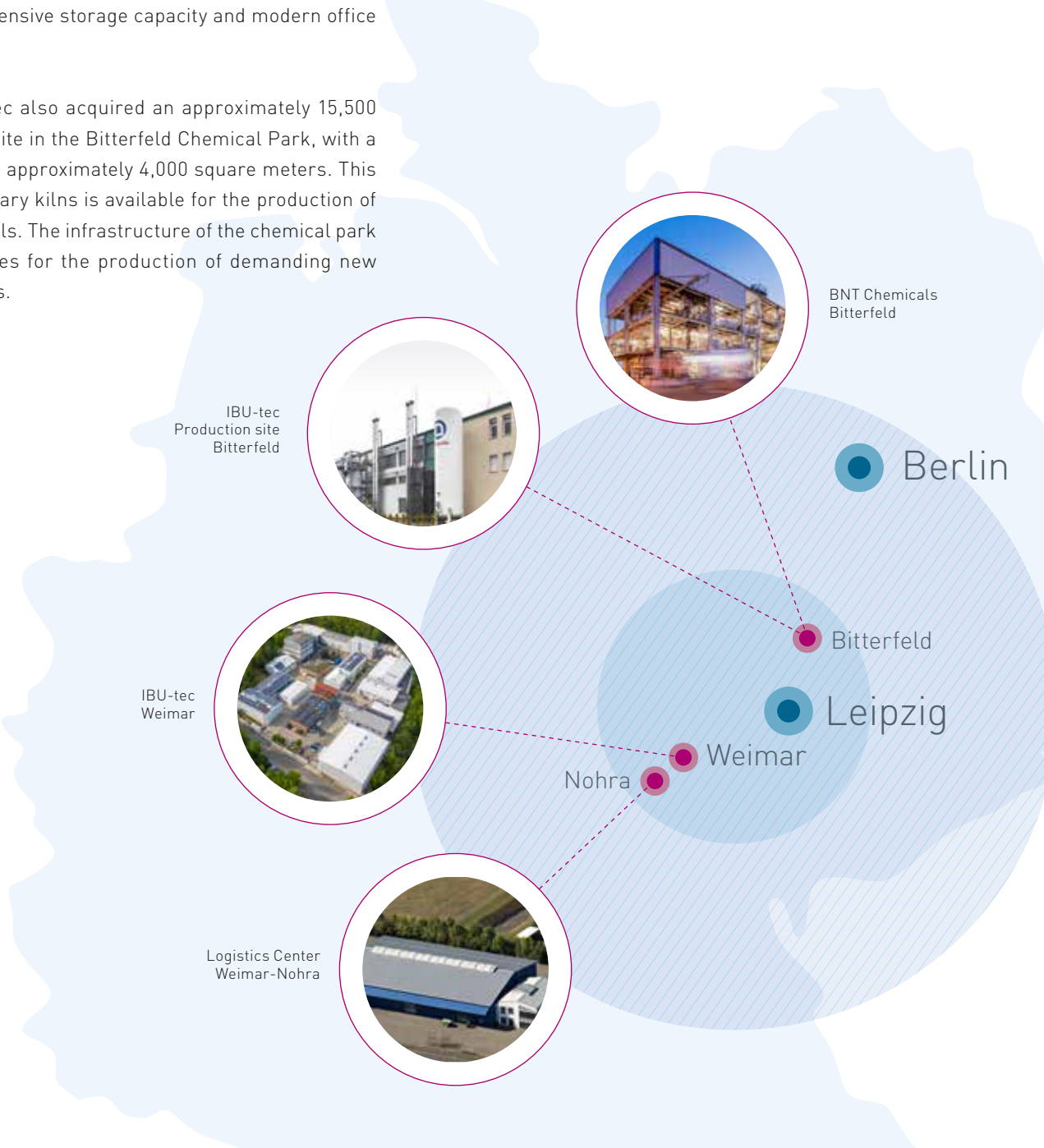
IBU-tec currently treats and refines material valued at € 290 million annually

Locations of IBU-tec Group

The headquarter of IBU-tec Group is located in Weimar. This is where extensive capacities for thermal process engineering are available and the central administrative units of the group are located. IBU-tec's logistics center is located about 10 kilometers from the main factory in Nohra. It offers extensive storage capacity and modern office space.

In 2018, IBU-tec also acquired an approximately 15,500 square meter site in the Bitterfeld Chemical Park, with a hall measuring approximately 4,000 square meters. This site with its rotary kilns is available for the production of battery materials. The infrastructure of the chemical park offers capacities for the production of demanding new material groups.

The acquisition of BNT Chemicals GmbH, also in 2018, has given IBU-tec a second location in the Bitterfeld Chemical Park. With a wide range of services, extensive synergy effects are realized between the two sites in Bitterfeld, for example through the joint use of laboratory facilities.

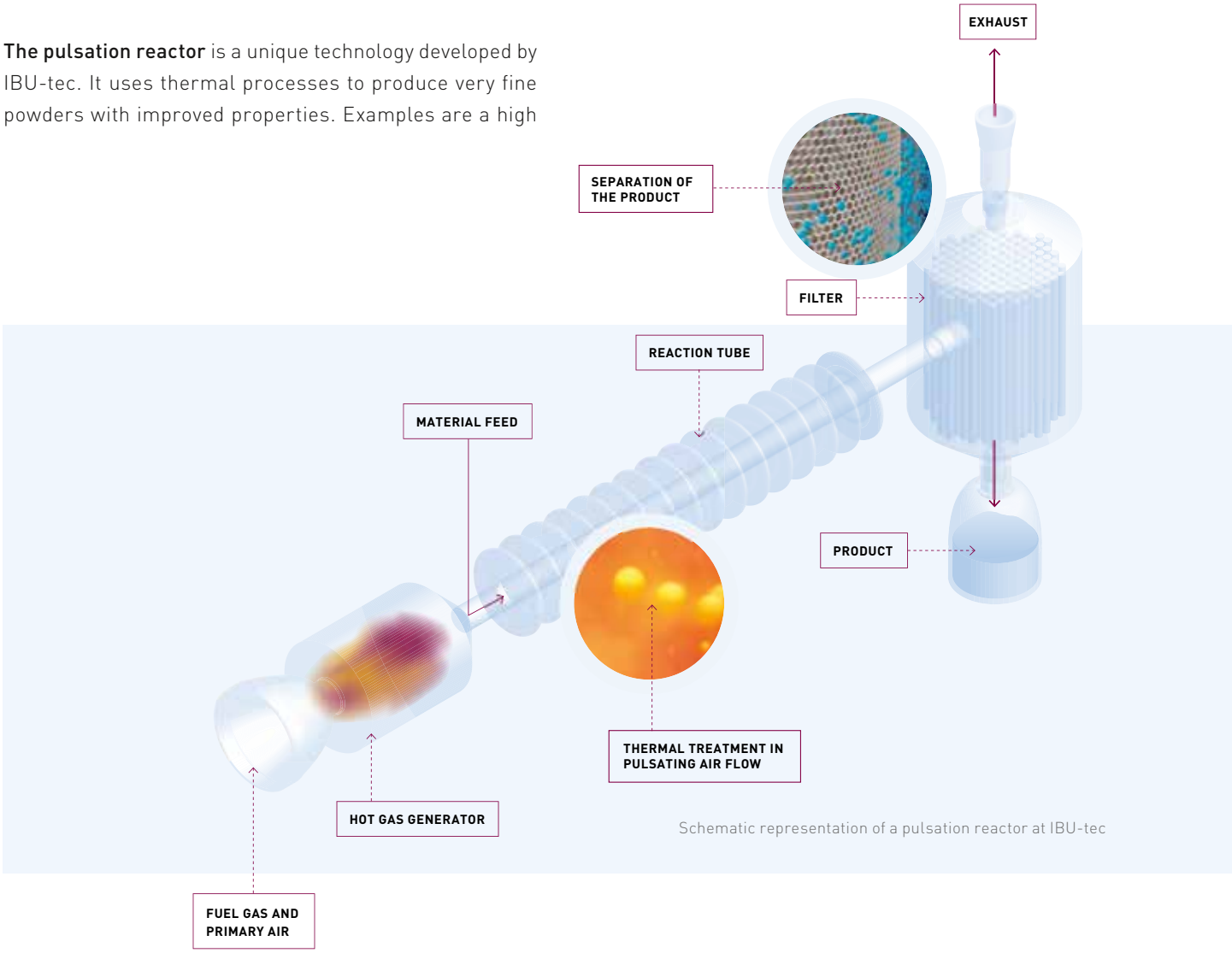


The Technology of IBU-tec Group

THERMAL PROCESSES

IBU-tec has an innovative and flexible technology platform, consisting of thermal systems such as pulsation reactors and modular rotary kilns. This enables IBU-tec to meet the latest requirements of a wide range of industries. The technology base is also constantly being further developed to expand the range of services offered to customers. IBU-tec holds numerous patents of its own and others that are pending. The research and development department is an important pillar of successful business development and a decisive factor in expanding the company's market position.

The pulsation reactor is a unique technology developed by IBU-tec. It uses thermal processes to produce very fine powders with improved properties. Examples are a high product homogeneity, specific surfaces, crystal structures or particle sizes, predestining the process for newly developed materials with demanding requirements. Due to the extremely fast heating and cooling rate at temperatures between 250 °C and 1,300 °C, the material receives a thermal shock treatment and only a very short retention time in the pulsation reactor is necessary.

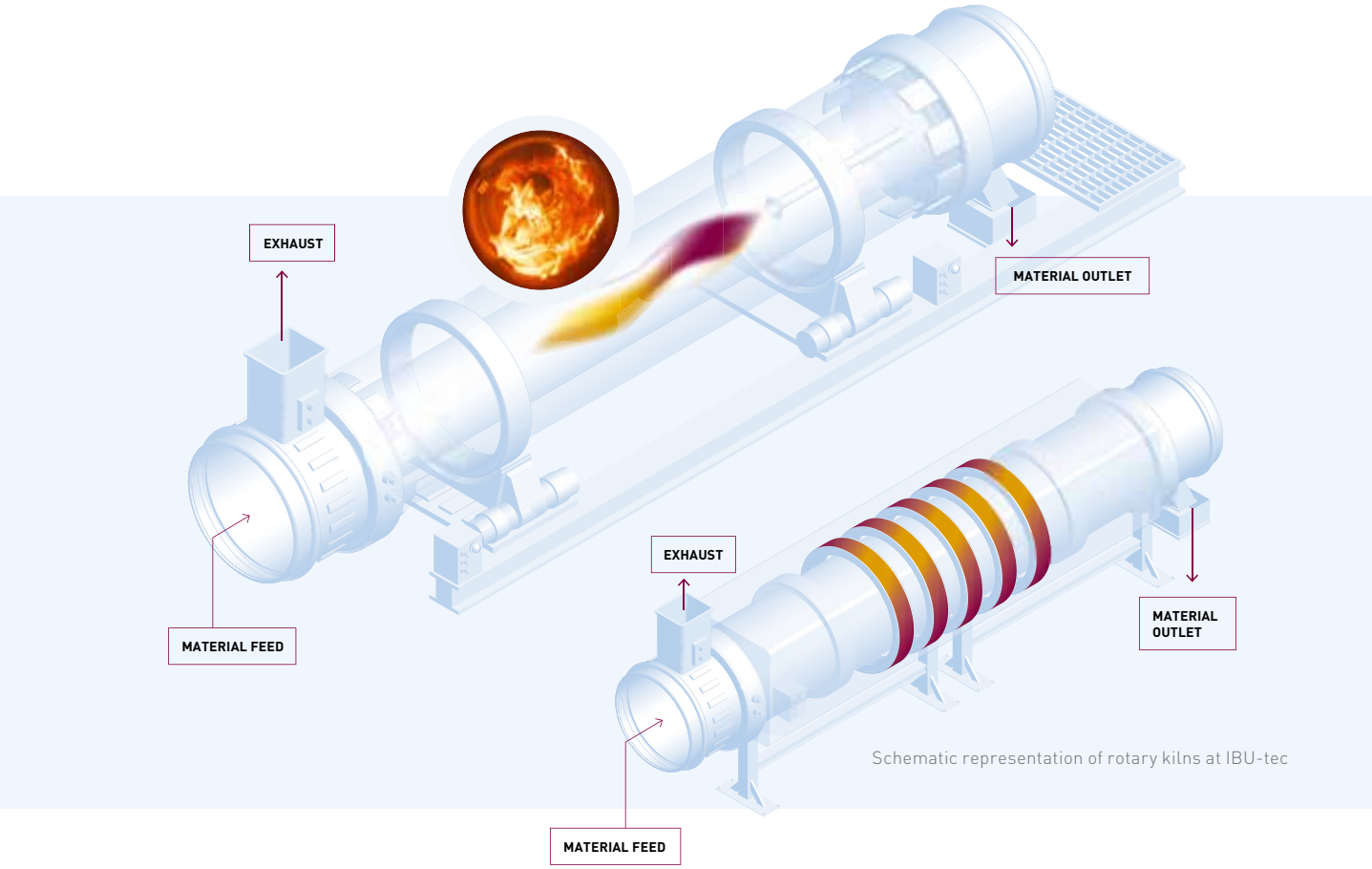


Schematic representation of a pulsation reactor at IBU-tec

Rotary kilns are well established on the market for the thermal treatment of materials in temperature ranges between 100 °C and 1,550 °C and more; for example in the production of battery materials, anhydrous inorganic compounds, ceramic precursors as well as of grinding and polishing agents. Different sizes, configurations and profiles allow flexible adaptation to individual customer requirements and the treatment of a wide variety of material systems. Depending on requirements, either direct or indirect fired rotary kilns are used.

In **direct fired rotary kilns**, the burner is located directly in the rotary tube, the material being treated directly by the burner flame and by the hot gas flow generated. This method provides high scalability of results and high throughput rates at comparatively low production costs.

In contrast, **indirect fired rotary kilns** are equipped with natural gas burners or electric heating elements located outside the reaction chamber, so that the heat is transferred to the interior through the kiln shell. This is very suitable, for example, for the treatment of very fine powders under defined gas atmospheres.

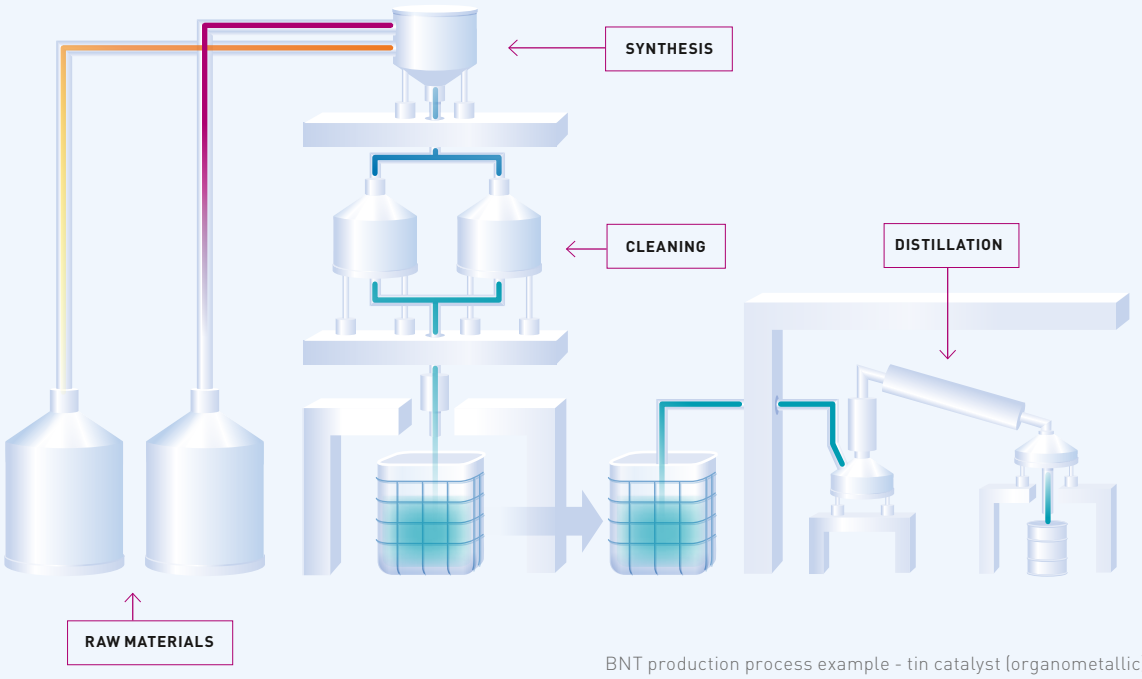


Schematic representation of rotary kilns at IBU-tec

WET CHEMICAL PROCESSES

With the acquisition of BNT Chemicals GmbH, the range of services offered by IBU-tec Group was expanded to include wet chemical products. BNT uses wet chemical processes to produce organometallic (especially organotin) compounds, achieving a significant market share in segments worldwide. BNT's products are used, among other things, to manufacture highly specialized chemical catalysts and for coating container glass. The target markets addressed in each case show a constantly increasing demand and offer further attractive market and growth potential. The market for BNT is also influenced by global megatrends, such as the increased environmental awareness. BNT is positioned in such a way that opportunities and potentials can be optimally utilized.

BNT's international customer network with numerous large corporations, its highly qualified employees with broad process know-how and its extensive plant park with a wide variety of reactors, including stirred tank reactors, precipitator cascades and distillation columns, provide the IBU-tec Group with an excellent complement to strengthen and further expand its own market position.

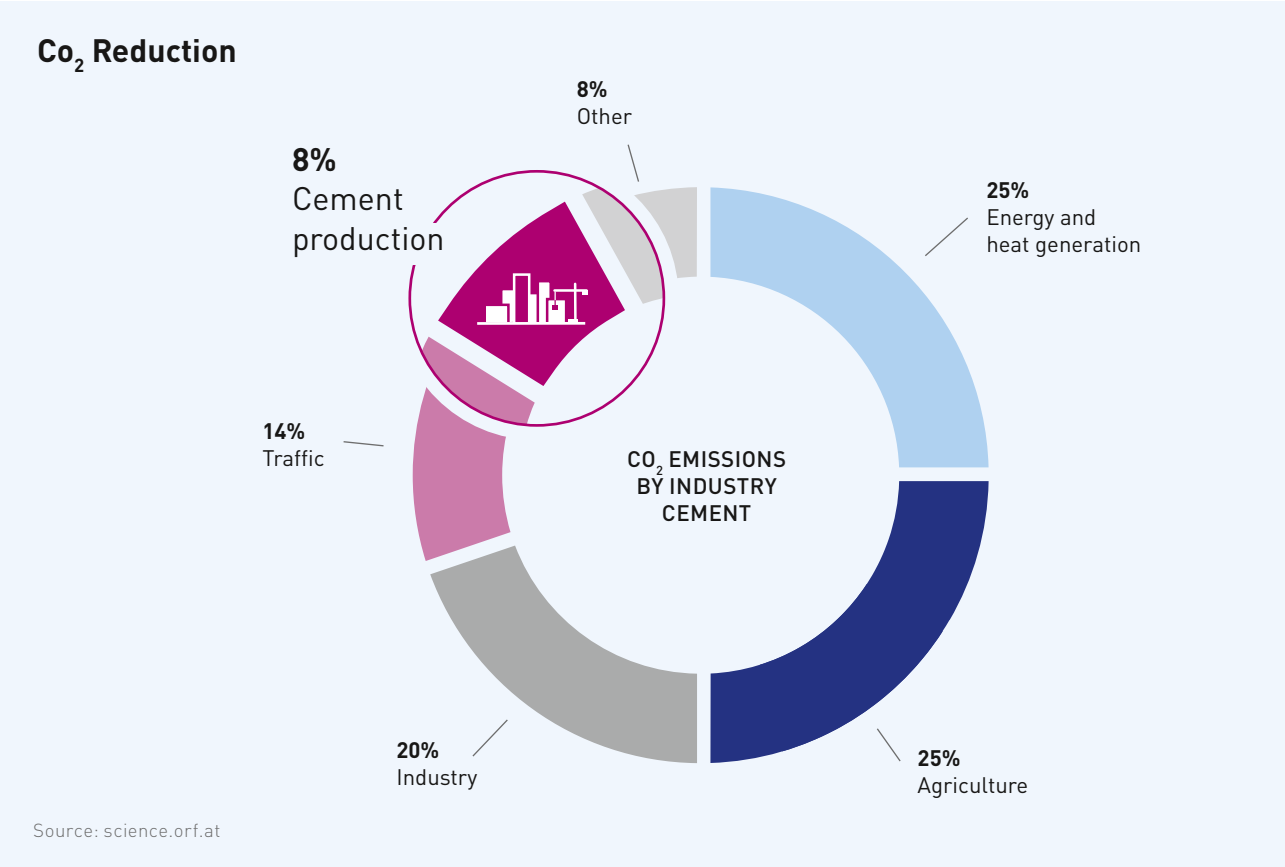


BNT production process example - tin catalyst (organometallic)

Eyes on an Improved CO_2 Balance – Building Material Projects at IBU-tec

The development of building materials has a long tradition at IBU-tec, as our company was named „Institute for Building Materials and Environmental Technology" almost three decades ago. At present, we are active in developments for the reduction of CO_2 emissions in cement production, among other things. Approximately 4 billion tons of cement produced annually account for 8 per cent of man-made carbon dioxide emissions worldwide (figures from the Universities of Sheffield and Oulu). This makes the cement industry one with the most negative CO_2 footprint of all. The burning process of limestone yields the calcium oxide required for cement production - and carbon dioxide. Moreover, the production processes used so far are very energy intensive.

Therefore, IBU-tec has committed itself together with its customers and research partners to developing cement based on raw materials other than limestone or respectively reducing the use of calcium carbonate, while also working on the establishment of more energy-efficient processes. The suitability of different materials and production processes is tested; with the process design and corresponding trials being carried out by IBU-tec. Since industrial cement clinker production predominantly uses rotary kilns, IBU-tec can score points here with its many years of process know-how and the various small volume rotary kilns for trial work.



Researchers at the universities of Sheffield (Great Britain) and Oulu (Finland) for example tested an alternative low-CO_2 cement at IBU-tec, in which limestone is largely substituted by waste products from metal production and the chemical industry. Approximately 85 percent of the raw materials in the mix come from these sources and thus replace conventional limestone. In a pilot project, excellent results were achieved for the new cement mixture. The CO_2 emissions of cement produced in this way were around 60 percent below those of classic Portland cement.

The substitution of limestone/calcium carbonate by other materials is attracting more and more international attention. In Asia and the USA in particular, so-called CSA (calcium sulfoaluminate) cement has been used for some time. In Europe however, there are hardly any inexpensive industrial waste products available that contain the necessary aluminum for CSA cements. Therefore, the trials carried out at IBU-tec to test alternative material compositions and processes might contribute to a significant reduction in CO_2 emissions for European cement, too.

The appropriate processing and recycling of building materials is the basis for establishing a functioning recycling economy in this sector as well. IBU-tec is therefore conducting specific recycling trials for another renowned customer to determine the extent to which the recycled concrete can be reused for cement production. What was previously merely disposed of and for which there was no further use, is now to be processed and meaningfully reintegrated into the cycle. The aim is to create new products that can be used as lightweight concrete or granulate. Following the successes already achieved in this area, further activities are now conceivable in which, for example, power plant ash or gypsum waste is to serve as the basis for new building materials and products.

Due to the economic significance of the topic and the currently unsatisfactory CO_2 balance, IBU-tec sees considerable potential for product innovations in the building materials industry to achieve a more sustainable use of resources and to protect the environment. We would be pleased if we could play an active role through our expertise and our broad technology base.

IBU-tec Catalysts - Saving Energy and Preserving Resources

Running globally exclusive equipment, IBU-tec produces high quality catalysts.

„When things have to go fast(er)" could be an advertising slogan for catalysts. Often only known from the automotive sector, these ubiquitous little helpers are needed in a large number of chemical reactions to reduce activation energy and accelerate reaction speed. Catalysts help to ensure that production processes can be carried out with reduced energy and resource consumption. Many products could not even be produced at all without catalysts.

The consumer usually has no idea that the molded foam of his office chair is made using chemical catalysts and that the silicone used to seal his sink would not harden if a catalyst was not involved. Catalysts are used in around 80 percent of all products in the chemical industry. Nowadays, the production of plastics would be unthinkable without them.

The demands placed on high-performance catalysts are becoming increasingly complex, since it is essential to avoid undesired side effects and to further increase the efficiency of production processes. And the more end products there are, the more there is a need for new high performing catalysts. Generally, those are a combination of an active component and a catalyst carrier.

Both IBU-tec and BNT Chemicals are strong companies in the field of catalysts, complementing each other and bringing with them many years of expertise and proven process know-how, a powerful technology platform and a broad product portfolio. Catalysts as well as catalyst carriers are produced within IBU-tec Group.

BNT provides chemical catalysts for a wide range of applications, such as the production of plastics, adhesives and silicones or even paints and coatings. This includes Cathodic dip coatings, as well as catalysts for oil paints and general wall paints. BNT Chemicals also produces tin-based catalysts for the pharmaceutical industry which can be used, for example, for the synthesis of drugs to treat high blood pressure. The catalysts are known for their high reactivity and quality.

If a two-component mortar is used by do-it-yourselfers or in construction, it also contains a catalyst, possibly even from the IBU-tec Group, cross-linking the resin of the mortar so that it forms a mass with quartz sand, that is initially easy to shape and after a while becomes solid. The catalyst controls this process, the curing speed which can vary from application to application – an important aspect, especially with products that are processed on site.

Catalysts - recognizably a complex matter. All the more reason why the industry appreciates IBU-tec and BNT as a partner at its side, who is in a first-class position in this field and who thus contributes to the sustainable use of resources.

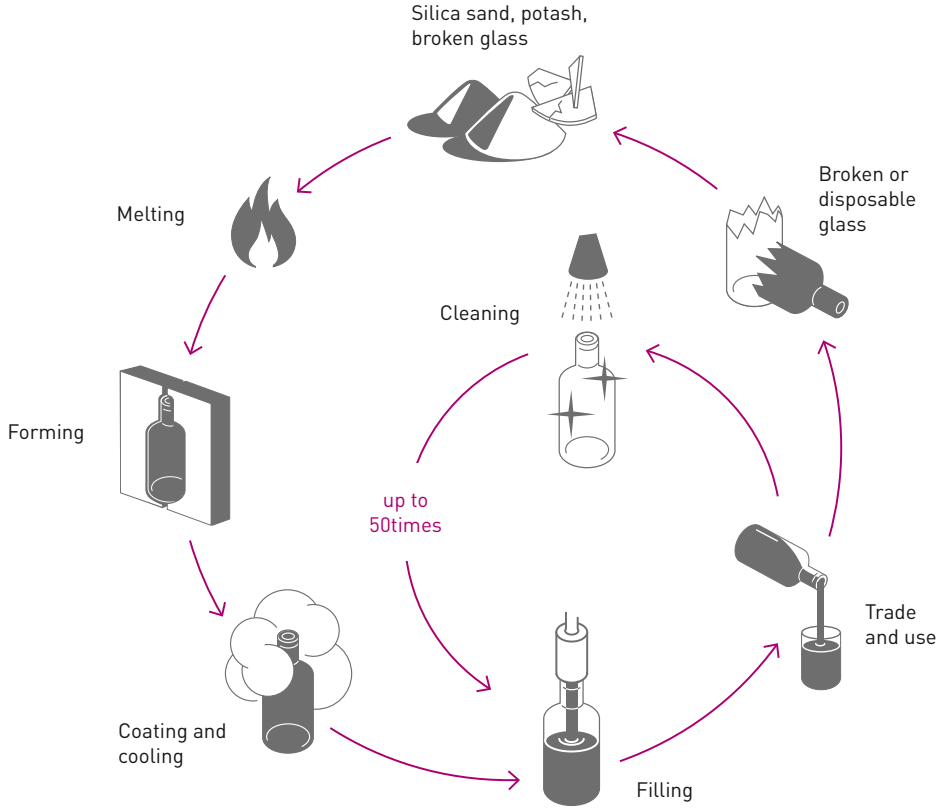
BNT Glass Coatings - Sustainability and Toughness

These figures make you stop and listen: Every year, more than 16 billion disposable plastic bottles are consumed in Germany. This results in 470,000 tons of waste, a burden on our environment and the wildlife equally. Ecologically no less questionable: The energy required only for the production of the German amount of disposable plastic bottles would be sufficient to supply 2.6 million three-person households with electricity for one year according to the German Environmental Aid. It takes little imagination to grasp the global dimension of the phenomenon. Glass bottles are acknowledged to be a sensible alternative for relieving this burden on the environment and for the careful use of resources.

A single glass bottle is in circulation up to 50 times. In order to make the bottles fit for this high stress and to make the glass durable and robust, coatings are applied to the material in the production process. Tin-coatings from IBU-tec subsidiary BNT Chemicals play an important role here. BNT Chemicals is the market leader in Europe in this field, with a market share in Germany of around 40 percent.

Sand, lime, soda and old broken glass are the standard ingredients for producing a glass bottle as well as a lot of heat: Up to 1,600 °C in the melting furnace. It takes around 24 hours for the ingredients to become completely liquid. The higher the proportion of recycled cullet, the lower the energy requirement.

Glass Coating
„The Life of a Glass Bottle“



The next step is shaping the liquid glass droplets to bottles. After the forming process, those are about 500 degrees hot and highly susceptible. In order to make them more resistant for the further production process and later practical use, a tin coating is first applied to the soft glass bottles, made by BNT Chemicals. For this purpose, an organic tin mist is sprayed onto the hot bottles. The organic content evaporates on the hot glass surface, leaving a homogeneous tin oxide layer on the bottle, which seals fine micro-cracks and ensures increased mechanical strength.

With the help of this BNT tin coating, comparatively light bottles are produced which can still be used, cleaned, filled and reused up to 50 times. After the first coating, the so-called „cold end“ of production follows. In the „hardening oven“, the temperature of the bottle is gradually decreased for about an hour to prevent tension and cracks that would occur if it was cooled down too quickly. At the end of this process, a polyethylene wax emulsion is applied to the outside of the bottle. It reacts with the initial BNT coating applied in the „hot end“ of production, making the glass even less sensitive to scratches and external influences.

The newly made glass bottles, strengthened for life with the help of the BNT glass coatings, are delivered to the filling plants and then to retail locations before they reach their final destination with the end customer. When the deposit bottle is returned to the retailer after the contents have been consumed, a new round in the environmentally friendly glass cycle begins, also made possible by BNT Chemicals. For the production of new bottles, waste glass is also used to conserve energy, since broken glass can be melted down and reformed an unlimited number of times.

The steadily growing global market for container glass, consists primarily of beverage bottles, additional examples include glass packaging in the pharmaceutical sector. Industry studies expect that in 2022, around 65 million tons of container glass with a value of around 71 billion US dollars will be produced worldwide. The annual market growth is expected to average 5-6 percent per year in the coming years. As one of the leading suppliers - and the only major manufacturer in Europe - BNT Chemicals is ideally positioned for this growth segment with its many years of know-how to combine an ecologically sound product with economic success.

Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

Hinweis:

Den nachfolgenden Bestätigungsvermerk haben wir, unter Beachtung der gesetzlichen und berufsständischen Bestimmungen, nach Maßgabe der in der Anlage „Auftragsbedingungen, Haftung und Verwendungsvorbehalt" beschriebenen Bedingungen erteilt.

Falls das vorliegende Dokument in elektronischer Fassung für Zwecke der Offenlegung im Bundesanzeiger verwendet wird, sind für diesen Zweck daraus nur die Dateien zur Rechnungslegung und im Falle gesetzlicher Prüfungspflicht der Bestätigungsvermerk resp. die diesbezüglich erteilte Bescheinigung bestimmt.

An die IBU-tec advanced materials AG

Prüfungsurteile

Wir haben den Konzernabschluss der IBU-tec advanced materials AG, Weimar, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) – bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019, der Konzern-Gewinn und Verlustrechnung, der Konzern-Kapitalflussrechnung und der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der IBU-tec AG für das Geschäftsjahr vom 1. J anuar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2019 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. J anuar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 und
- vermittelt der beigefügte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des

Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

Sonstige Informationen

Der Aufsichtsrat ist für den Bericht des Aufsichtsrats verantwortlich. Im Übrigen sind die gesetzlichen Vertreter für die sonstigen Informationen verantwortlich. Die sonstigen Informationen umfassen folgende, für den Geschäftsbericht vorgesehene Bestandteile: Ausgewählte Kennzahlen, Vorwort, Bericht des Aufsichtsrates, IBU-tec am Kapitalmarkt, IBU-tec-Gruppe, Überblick, Geschäftsmodell, wichtigste Wachstumsschritte und wichtigste Märkte mit Fallbeispielen.

Unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und Konzernlagebericht erstrecken sich nicht auf die sonstigen Informationen, und dementsprechend geben wir weder ein Prüfungsurteil noch irgendeine andere Form von Prüfungsschlussfolgerung hierzu ab.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung haben wir die Verantwortung, die sonstigen Informationen zu lesen und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen

- wesentliche Unstimmigkeiten zum Konzernabschluss, Konzernlagebericht oder unseren bei der Prüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder
- anderweitig wesentlich falsch dargestellt erscheinen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses der Gesellschaft zur Aufstellung des J ahresabschlusses und des Lageberichts.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher – beabsichtigter oder unbeabsichtigter – falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können;
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsystems und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben;
- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben;

- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann;

- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrundeliegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt;
- holen wir ausreichende, geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile;
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns;
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrundeliegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Leipzig, 11. März 2020

Ernst & Young GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Bätz
Wirtschaftsprüfer

Kirchheim
Wirtschaftsprüferin

Konzernabschluss

für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019
bis zum 31. Dezember 2019

Konzernbilanz der IBU-tec advanced materials AG

			2019	2018
AKTIVA	EUR	EUR	EUR	TEUR
A. ANLAGEVERMÖGEN				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	75.996,25			59
2. entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	422.252,25			515
3. Geschäfts- oder Firmenwert	4.377.760,03			3.892
		4.876.008,53		**4.466**
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	9.033.025,11			8.934
2. Technische Anlagen und Maschinen	12.745.592,50			12.850
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	2.886.019,49			2.880
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	9.089.258,82			7.516
		33.753.895,92		**32.180**
			38.629.904,45	**36.646**
B. UMLAUFVERMÖGEN				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	1.169.811,03			1.707
2. Unfertige Erzeugnisse, unfertige Leistungen	166.699,45			101
3. Fertige Erzeugnisse	7.547.560,26			8.018
		8.884.070,74		**9.826**
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	5.280.124,84			8.010
2. Sonstige Vermögensgegenstände	1.325.441,33			1.800
		6.605.566,17		**9.810**
III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten		**700.298,93**		**372**
			16.189.935,84	**20.008**
C. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN			**187.088,71**	**151**
D. AKTIVE LATENTE STEUERN			**611.820,52**	**835**
			55.618.749,52	**57.640**

			2019	2018
PASSIVA	EUR	EUR	EUR	TEUR
A. EIGENKAPITAL				
I. Gezeichnetes Kapital		**4.000.000,00**		**4.000**
II. Kapitalrücklage		**15.500.000,00**		**15.500**
III. Gewinnrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage		300.000,00		300
2. Andere Gewinnrücklagen		177.180,80		177
IV. Bilanzgewinn		**11.857.757,37**		**11.791**
			31.834.938,17	**31.768**
B. SONDERPOSTEN FÜR INVESTITIONSZUSCHÜSSE ZUM ANLAGEVERMÖGEN			**1.177.785,68**	**1.745**
C. RÜCKSTELLUNGEN				
1. Steuerrückstellungen		141.100,15		79
2. Sonstige Rückstellungen		1.575.116,72		2.100
			1.716.216,87	**2.179**
D. VERBINDLICHKEITEN				
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten		15.259.375,95		11.338
2. Erhaltene Anzahlungen		55.000,00		13
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		2.888.189,33		4.524
4. Sonstige Verbindlichkeiten		2.504.334,48		5.890
- davon aus Steuern: EUR 252.233,85 (Vj.: TEUR 105)				
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: EUR 574,88 (Vj.: TEUR 9)				
			20.706.899,76	**21.765**
E. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN			**250,00**	**0**
F. PASSIVE LATENTE STEUERN			**182.659,04**	**183**
			55.618.749,52	**57.640**

Konzerngewinn- und Verlustrechnung der IBU-tec advanced materials AG

		2019	2018
	EUR	EUR	TEUR
1. Umsatzerlöse	48.452.204,66		32.562
2. Erhöhung oder Verminderung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	-341.839,70		2.484
3. Andere aktivierte Eigenleistungen	291.789,75		244
4. Sonstige betriebliche Erträge - davon aus der Währungsumrechnung: EUR 9.157,86 (Vj.: TEUR 5)	2.169.515,03		874
		50.571.669,74	**36.164**
5. Materialaufwand			
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs-, und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	22.325.465,35		13.189
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	1.416.908,76		535
		23.742.374,11	**13.724**
6. Personalaufwand			
a) Löhne und Gehälter	10.722.164,64		9.051
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung - davon für Altersversorgung: EUR 103.175,85 (Vj.: TEUR 105)	1.990.949,61		1.618
		12.713.114,25	**10.669**
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen		5.172.411,57	3.563
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen - davon aus der Währungsumrechnung: EUR 9.106,77 (Vj.: TEUR 22)		6.994.640,83	5.261
9. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge - davon aus verbundenen Unternehmen: EUR 233.262,79 (Vj.: TEUR 101)		2.411,95	0
10. Zinsen und ähnliche Aufwendungen - davon aus Aufzinsung Rückstellungen: EUR 620,37 (Vj.: TEUR 0)		411.414,83	124
		-409.002,88	**-124**
11. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag - davon Ertrag aus der Veränderung bilanzierter latenter Steuern EUR 223.665,16 (Vj.: TEUR 282)		**644.435,47**	**931**
12. Ergebnis nach Steuern		**895.690,63**	**1.892**
13. Sonstige Steuern		29.151,76	22
14. Jahresüberschuss		**866.538,87**	**1.870**
15. Gewinnvortrag aus Vorjahr		10.991.218,50	9.921
16. Bilanzgewinn		**11.857.757,37**	**11.791**

Konzern-Kapitalflussrechnung der IBU-tec advanced materials AG

	2019
	TEUR
1. Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	
Periodenergebnis	867
Abschreibungen (+) auf Gegenstände des Anlagevermögens	5.172
Abnahme (-) der Rückstellungen	-463
Abnahme (-) des Sonderpostens	-519
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge (-)	-209
Verlust (+) aus Anlageabgängen	22
Abnahme (+) der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	4.341
Abnahme (-) der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	-4.980
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	**4.231**
2. Cashflow aus der Investitionstätigkeit	
Einzahlungen (+) aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens	34
Auszahlungen (-) für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-5.986
Auszahlungen (-) für Investitionen in die immateriellen Vermögensgegenstände	-226
Auszahlungen (-) für Zugänge zum Konsolidierungskreis	-1.000
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	**-7.178**
3. Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	
Auszahlungen (-) an Unternehmenseigner (Dividende)	-800
Einzahlungen (+) aus Aufnahme von Finanzkrediten	11.150
Einzahlungen (+) aus Investitionszulagen	153
Auszahlungen (-) aus der Tilgung von Finanzkrediten	-7.228
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	**3.275**
4. Finanzmittelfonds am Ende der Periode	
Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelfonds (Zwischensummen 1 – 3)	328
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	372
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	**700**
5. Zusammensetzung des Finanzmittelfonds	
Liquide Mittel	700
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	**700**

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung der IBU-tec advanced materials AG

	Gezeichnetes Kapital	Kapital-rücklage	Gesetzliche Rücklage	Andere Gewinn-rücklagen	Bilanz-gewinn	Eigen-kapital
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Stand 01.01.2019						
Kapitalerhöhung	4.000,00	15.500,00	300,00	177	11.791	31.768
Einstellung in die Kapitalrücklage						0,00
Ausschüttungen						0,00
Jahresüberschuss					-800	-800
					867	867
Stand 30.12.2019	**4.000,00**	**15.500,00**	**300,00**	**177**	**11.858**	**31.835**

KONZERNANHANG

zum Geschäftsjahr 2019 der IBU-tec advanced materials AG

I. Allgemeine Angaben

Der Konzernabschluss der IBU-tec-Gruppe für den Zeitraum 01.01.2019 bis 31.12.2019 wurde nach den Vorschriften des deutschen Handelsgesetzbuches (HGB) aufgestellt.

Für den Konzernabschluss wurde das gesetzliche Gliederungsschema des § 290 HGB befolgt.

Besondere Umstände, die dazu führen, dass der Abschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz und Ertragslage nicht vermittelt, waren nicht zu verzeichnen (§ 264 Abs. 2 S. 2 HGB).

Von zulässigen Erleichterungen gemäß HGB wurde Gebrauch gemacht.

Die IBU-tec AG („Muttergesellschaft") hat ihren Sitz in Weimar und ist in das Handelsregister beim Amtsgericht Jena unter der Nummer HRB 503021 eingetragen.

II. Konsolidierungskreis

In den Konzernabschluss wurde die 100%ige Tochtergesellschaft, die BNT Chemicals GmbH („BNT GmbH" oder „Tochtergesellschaft"), einbezogen, auf die die IBU-tec AG unmittelbar einen beherrschenden Einfluss ausübt.

III. Konsolidierungsgrundsätze

Bei der erstmaligen Einbeziehung der BNT GmbH zum 30.06.2018 wurden die in den Konzernabschluss aufgenommenen Vermögensgegenstände, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten im Rahmen der Kaufpreisallokation neu bewertet, respektive angesetzt. Hierbei führten die stillen Reserven bei den Grundstücken zu einer Höherbewertung gegenüber dem Jahresabschluss des Tochterunternehmens. Auf Basis dieser stillen Reserven wurden passive latente Steuern ermittelt und in der Konzernbilanz angesetzt.

Zusätzlich wurde ein Geschäfts- und Firmenwert in der Konzernbilanz als Vermögensgegenstand angesetzt. Vorhandene steuerliche Verlustvorträge bei der BNT GmbH führten zum Ansatz von aktiven latenten Steuern, deren Bildung im Rahmen der Erstkonsolidierung zum 30.06.2018 sowie deren teilweise Auflösung in den Folgekonsolidierungen zum 31.12.2018 und 31.12.2019 jeweils erfolgswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung berücksichtigt wurden.

Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen den Konzernunternehmen wurden aufgerechnet.

In der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wurden die Erlöse und Aufwendungen aus den konzerninternen Weiterberechnungen ebenso wie die internen Zinserträge bzw. Zinsaufwendungen aus dem durch die IBU-tec AG an die BNT GmbH gewährten Gesellschafterdarlehen im Zuge der Konsolidierung eliminiert.

Der Geschäfts- oder Firmenwert aus der Erstkonsolidierung wird über einen Zeitraum von 10 Jahren linear abgeschrieben.

IV. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Anlagevermögen

Für die Abschreibung von Gegenständen des Anlagevermögens wurden folgende Abschreibungsmethoden angewendet:

Anlagenposition	Abschreibungsmethode	Nutzungsdauer
Immaterielle Vermögensgegenstände	linear	bis zu 11 Jahre
Geschäftsbauten	linear	bis zu 40 Jahre
Technische Anlagen und Maschinen	linear	bis zu 30 Jahre
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	linear	bis zu 33 Jahre

Erworbene Sachanlagen wurden zu Anschaffungskosten, und sofern diese der Abnutzung unterliegen, abzüglich planmäßiger Abschreibungen bewertet. Dabei kam grundsätzlich die lineare Abschreibungsmethode zur Anwendung. Die Abschreibung erfolgte pro rata temporis.

Selbstständig nutzbare bewegliche Gegenstände des Anlagevermögens, die der Abnutzung unterliegen, werden im Zugangsjahr voll abgeschrieben, sofern ihre jeweiligen Anschaffungskosten T€ 0,8 nicht übersteigen.

Das Aktivierungswahlrecht nach § 248 Abs. 2 S. 1 HGB wurde in Anspruch genommen und durch die IBU-tec AG eigenentwickelte Patente als selbst geschaffene immaterielle Vermögensgegenstände aktiviert.

Die Entwicklung des Anlagevermögens wird im Anlagengitter dargestellt.

Umlaufvermögen

Innerhalb der Vorräte wurden die Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe mit dem gleitenden Durchschnittspreis bewertet oder zu den niedrigeren Wiederbeschaffungskosten am Abschlussstichtag angesetzt.

Der Wertansatz der unfertigen Leistungen und Erzeugnisse sowie der fertigen Erzeugnisse erfolgte zu den Herstellungskosten. In die Berechnung der Herstellungskosten wurden angemessene Teile der Kosten der allgemeinen Verwaltung einbezogen. Durch ausreichend bemessene Wertkorrekturen wurde allen erkennbaren Lagerungs- und Bestandsrisiken Rechnung getragen.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände wurden grundsätzlich zum Nennwert bewertet. Dem Ausfallwagnis wurde durch Pauschalwertberichtigung auf Forderungen ausreichend Rechnung getragen.

Die derivativen Finanzgeschäfte wurden entsprechend § 254 HGB jeweils als Bewertungseinheit mit einem Grundgeschäft zusammengefasst, soweit ein unmittelbarer Sicherungszusammenhang zwischen Finanzgeschäft und Grundgeschäft besteht. Finanzgeschäfte, für die keine Bewertungseinheit gebildet wurde, wurden einzeln zu Marktpreisen bewertet.

Für die Ermittlung latenter Steuern aufgrund von temporären oder quasi-permanenten Differenzen zwischen den handelsrechtlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten und ihren steuerlichen Wertansätzen oder aufgrund steuerlicher Verlustvorträge werden diese mit den unternehmensindividuellen Steuersätzen im Zeitpunkt des Abbaus der Differenzen bewertet und die Beträge der sich ergebenden Steuerbe- und entlastung nicht abgezinst.

Die sonstigen Rückstellungen berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewissen Verpflichtungen. Die Bewertung erfolgt jeweils in der Höhe des Erfüllungsbetrags, der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung erforderlich ist, um zukünftige Zahlungsverpflichtungen abzudecken. Zukünftige Preis- und Kostensteigerungen werden berücksichtigt, sofern ausreichende objektive Hinweise für deren Eintritt vorliegen. Rückstellungen mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr werden mit dem ihrer Restlaufzeit entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatz der Deutschen Bundesbank der vergangenen sieben Geschäftsjahre abgezinst.

Die Verbindlichkeiten werden mit ihrem Erfüllungsbetrag bilanziert.

V. Angaben und Erläuterungen zu einzelnen Posten der Bilanz

Anlagevermögen

Die Entwicklung des Anlagevermögens ist im Anlagenspiegel dargestellt.

Bei der erstmaligen Einbeziehung der BNT GmbH zum 30.06.2018 wurden die in den Konzernabschluss aufgenommenen Vermögensgegenstände, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten im Rahmen der Kaufpreisallokation neu bewertet, respektive angesetzt. Hierbei führten die stillen Reserven bei den Grundstücken zu einer Höherbewertung gegenüber dem Jahresabschluss des Tochterunternehmens. Zusätzlich wurde ein Geschäfts- und Firmenwert in der Konzernbilanz als Vermögensgegenstand angesetzt. Nachträgliche Anschaffungskosten aus dem Kauf der BNT GmbH, die im Wesentlichen aus einem im Kaufvertrag geregelten Besserungsschein zu Gunsten des Verkäufers resultieren (T€ 1.000) führten zu einer Erhöhung des Geschäfts- und Firmenwertes im Berichtsjahr. Der Geschäfts- oder Firmenwert wird über einen Zeitraum von 10 Jahren linear abgeschrieben.

Infolge eines Brandes in einem Produktionsgebäude der BNT GmbH im Dezember 2019 gab es massive Schädigungen bzw. die totale Vernichtung diverser Produktions- und Sachanlagen.

Die Widerspiegelung der Schäden des Anlagevermögens stellt sich in Form der außerplanmäßigen Abschreibungen für die betroffenen Anlagegüter in Höhe von T€ 510 dar.

Vorräte

in T€	**31.12.2019**	31.12.2018
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	1.170	1.707
Unfertige Erzeugnisse, unfertige Leistungen	167	101
Fertige Erzeugnisse	7.547	8.018
Gesamt	**8.884**	**9.826**

Der Rückgang der Vorräte resultiert in erster Linie aus einem zum Jahresende niedrigeren Zinnpreis in Höhe von € 15.006,02 je Tonne (i. Vj. € 16.994,40 je Tonne) sowie einer bei der Tochtergesellschaft vorgenommenen außerplanmäßigen Abschreibung auf Vorräte (T€ 240), die bei dem Brand vernichtet wurden.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

Der Gesamtbetrag der Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände in Höhe von T€ 6.606 (Vorjahr: T€ 9.810) setzt sich aus Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von T€ 5.280 (Vorjahr: T€ 8.010) und sonstigen Vermögensgegenständen in Höhe von T€ 1.325 (Vorjahr: T€ 1.800) zusammen.

Die Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände weisen alle eine Restlaufzeit von weniger als einem Jahr auf.

Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten

Die Guthaben bei Kreditinstituten haben sich von im Vorjahr T€ 372 auf T€ 700 im Berichtsjahr erhöht.

Weiterführende Informationen sind der Kapitalflussrechnung in Anlage 3 zu entnehmen.

Rechnungsabgrenzungsposten

Der Rechnungsabgrenzungsposten beinhaltet im Wesentlichen vorausgezahlte Betriebsversicherungsprämien sowie sonstige Kostenabgrenzungen. Neu hinzugekommen ist bei der IBU-tec AG die Abgrenzung einer erfolgsunabhängigen Frontup-Fee in Höhe von T€ 30. Des Weiteren werden unter den Rechnungsabgrenzungsposten Abgrenzungen für eine Zinscap-Prämie in Höhe von T€ 12 (Vorjahr: T€ 14) und ein Zinssatzswap in Höhe von T€ 0 (Vorjahr T€ 19) ausgewiesen. Der Zinssatzswap aus dem Rechnungsabgrenzungsposten wurde aufgelöst und in den Zinsaufwand für langfristige Verbindlichkeiten bzw. in den periodenfremden Aufwand umgebucht.

Aktive latente Steuern

Vorhandene steuerliche Verlustvorträge bei der BNT GmbH führten zum Ansatz von aktiven latenten Steuern, deren Bildung im Rahmen der Erstkonsolidierung zum 30.06.2018 sowie deren teilweisen Auflösung in den Folgekonsolidierungen zum 31.12.2018 und 31.12.2019 jeweils erfolgswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung berücksichtigt wurden. Hierbei wurde ein Steuersatz (Körperschafts- und Gewerbesteuer) von 29,8 % herangezogen.

Bei der Erstkonsolidierung zum 30.06.2018 bestanden bei der BNT GmbH steuerliche Verlustvorträge in Höhe T€ 7.234. Auf dieser Basis und auf Basis der geplanten Ergebnisse (vor Steuern) für die kommenden Jahre wurden aktive latente Steuern in Höhe von T€ 1.118 aktiviert.

Aufgrund der erfolgswirksamen Auflösung zum 31.12.2018 und zum 31.12.2019 betragen die aktiven latenten Steuern zum Ende des Berichtsjahres T€ 612.

Zum Bilanzstichtag errechneten sich bei der IBU-tec AG aktive latente Steuern aus abweichenden Wertansätzen zwischen Handelsbilanz und Steuerbilanz. Aufgrund des ausgeübten Wahlrechts, auf den Ansatz aktiver latenter Steuern zu verzichten, wurden zum Bilanzstichtag keine aktiven latenten Steuern bei der IBU-tec AG angesetzt.

Eigenkapital

Die Entwicklung des Konzerneigenkapitals ist im Eigenkapitalspiegel (Anlage 4) dargestellt.

Das gezeichnete Kapital der IBU-tec AG in Höhe von T€ 4.000 ist eingeteilt in 4.000.000 nennwertlose Stückaktien auf die Inhaber lautend, die vollständig einbezahlt sind.

In der Kapitalrücklage enthalten ist das Agio in Höhe von T€ 15.500, welches bei der Ausgabe der Anteile im Rahmen des Börsenganges erzielt wurde.

Sonderposten

Für alle Investitionszuschüsse zum Anlagevermögen wurden Sonderposten gebildet, die entsprechend der Laufzeit der bezuschussten Anlagegüter aufgelöst werden.

in T€	**31.12.2019**	31.12.2018
Sonderposten für Investitionszuschüsse	**1.178**	1.745

Rückstellungen

Die Rückstellungen setzen sich wie folgt zusammen:

in T€	**31.12.2019**	31.12.2018
Proben & Archivierung	113	106
Ausstehende Lieferantenrechnung	314	677
Personal	649	745
Übrige	640	651
Gesamt	**1.716**	**2.179**

Die übrigen Rückstellungen bestehen unten anderem für Kosten der Prüfung des Jahresabschlusses, für Verpflichtungen aus Gewährleistungen, für ausstehende Eingangsrechnungen und für Körperschafts- und Gewerbesteuern.

Verbindlichkeiten

Die Verbindlichkeiten setzen sich wie folgt zusammen:

in T€	**Gesamt**	bis zu 1 Jahr	1 bis 5 Jahre	mehr als 5 Jahre
Verb. gegenüber Kreditinstituten	15.259	3.930	8.348	2.981
Vorjahr	*11.338*	*7.497*	*2.611*	*1.230*
Verb. aus erhaltenen Anzahlungen	55	55		
Vorjahr	*13*	*13*		
Verb. aus Lieferungen und Leistungen	2.888	2.888		
Vorjahr	*4.524*	*4.524*		
Sonstige Verbindlichkeiten	2.506	2.464	42	
Vorjahr	*5.890*	*5.890*		
Gesamt	**20.708**	**9.337**	**8.390**	**2.981**
Vorjahr	**21.765**	**17.924**	**2.611**	**1.230**

Bei der IBU-tec AG bestehen folgende Besicherungen:

Verbindlichkeiten gegenüber der Commerzbank sind in Höhe von T€ 1.700 mit einer Buchgrundschuld über nom. T€ 2.000 auf das Geschäftsgrundstück in Bitterfeld-Wolfen besichert.

Verbindlichkeiten gegenüber der Sparkasse sind in Höhe von T€ 8.054 mit Buchgrundschulden über nom. T€ 2.033 auf die Geschäftsgrundstücke sowie mit einer Sicherungsübertragung der Photovoltaikanlage besichert.

Des Weiteren besteht gegenüber der Sparkasse eine Forderungsabtretung in Höhe von T€ 384 aus der Einspeisevergütung der Photovoltaikanlage, außerdem Abtretungen von Rechten und Ansprüchen in selber Höhe aus dem Anlagenerrichtungsvertrag sowie aus dem Wartungs- und Instandhaltungsvertrag der Photovoltaikanlage. Zudem wurde eine Globalabtretung von Außenständen aus Warenlieferungen und Leistungen gegen alle Kunden bzw. Schuldner mit der Sparkasse vereinbart.

Mit der Deutschen Leasing GmbH bestehen zwei Verträge für die Sicherungsübereignung von Anlagen über T€ 4.200 und T€ 2.800.

Passive latente Steuern

Bei der erstmaligen Einbeziehung der BNT GmbH zum 30.06.2018 wurden, wie bereits unter den aktiven latenten Steuern erwähnt, die in den Konzernabschluss aufgenommenen Vermögensgegenstände, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten im Rahmen der Kaufpreisallokation neu bewertet, respektive angesetzt. Hierbei führten die ermittelten stillen Reserven bei den Grundstücken in Höhe von T€ 612 zu einer Höherbewertung gegenüber dem Jahresabschluss des Tochterunternehmens. Auf Basis dieser stillen Reserven und auf Grundlage eines Steuersatzes (Körperschafts- und Gewerbesteuer) in Höhe von 29,8 %, wurden passive latente Steuern in Höhe von T€ 183 ermittelt und in der Konzernbilanz angesetzt. In den Folgekonsolidierungen zum 31.12.2018 und zum 31.12.2019 wurde diese passive latente Steuer in gleicher Höhe ausgewiesen.

VI. Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Die Gewinn- und Verlustrechnung wurde gem. § 275 HGB nach dem Gesamtkostenverfahren erstellt.

In 2019 wurden aus den einzelnen Tätigkeitsbereichen der Gruppe folgende Umsatzanteile generiert:

in T€	**2019**	2018
Produktionsdienstleistungen	42.125	
Prozessentwicklung	5.128	
Materialentwicklung	591	
Engineering	456	
Sonstiges	152	
	48.452	-

Vorjahresvergleich entfällt, da in GuV 2018 nur anteilig enthalten

Die sonstigen Umsätze enthalten unter anderem Umsätze aus Vermietung und Verpachtung in Höhe von T€ 86.

Die sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von insgesamt T€ 2.170 enthalten neben den Sachbezügen, der Auflösung von Sonderposten für Investitionszuschüsse und Erträgen aus der Auflösung von Rückstellungen im Wesentlichen bei der Tochtergesellschaft Erträge aus Entschädigungsansprüchen aus dem Brand gegenüber der Versicherung in Höhe von T€ 752.

Die periodenfremden Erträge in Höhe von T€ 502 resultieren größtenteils bei der BNT GmbH aus der Bereinigung des WeRe-Kontos in Höhe von T€ 248 sowie der Bereinigung eines offenen Postens aus dem Geschäftsjahr 2017 in Höhe von T€ 194.

Die Zinsen und ähnlichen Aufwendungen enthalten u. a. Zinsaufwendungen für langfristige Verbindlichkeiten in Höhe von T€ 352 (Vorjahr: T€ 42). Der Anstieg ist mit der Aufnahme eines neuen Darlehens bei der IBU-tec AG im Jahr 2019 und den damit verbundenen Zinszahlungen zu erklären.

VII. Sonstige Angaben

Die Anzahl der durchschnittlich im Geschäftsjahr beschäftigten Mitarbeiter kann dem nachfolgenden Schema entnommen werden.

	2019	2018
Mitarbeiter	246,75	234,25
Praktikanten	5,00	4,00
MA in Elternzeit	1,25	1,25
Auszubildende	10,00	8,00
Jahresdurchschnitt (ohne Vorstand)	**263,00**	**247,50**
Jahresdurchschnitt (ohne Vorstand, Praktikanten, MA in Elternzeit, Auszubildende)	**246,75**	**234,25**

Für das Management sind im Jahr 2019 für bestehende und neu abgeschlossene mittelbare betriebliche Altersvorsorgeverpflichtungen unter Einschaltung in Deutschland ansässiger Unterstützungskassen Beiträge in Höhe von T€ 49 (Vorjahr: T€ 49) geleistet worden. Für die zugesagten Leistungen wurden durch die Unterstützungskasse entsprechende Rückdeckungsversicherungen abgeschlossen.

Sonstige finanzielle Verpflichtungen bei der IBU-tec AG bestanden zum Bilanzstichtag in Höhe von T€ 748 (Vorjahr: T€ 2.969) an offenen Bestellungen sowie Verpflichtungen aus Mieten, Pachten und Leasing in Höhe von T€ 449 (Vorjahr: T€ 381). Verpflichtungen aus Wartungsverträgen bestanden in Höhe von T€ 280 (Vorjahr: T€ 293).

In 2019 und Folgejahren bestehen Zahlungsverpflichtungen bei der BNT GmbH aus Mietverträgen in Höhe von T€ 88 (Vj. T€ 82). Der wesentliche Mietvertrag in Höhe von T€ 53 wurde mit einer Laufzeit bis 30.06.2021 abgeschlossen und verlängert sich um weitere 12 Monate, wenn nicht bis 30.06.2020 gekündigt wird. Die beiden anderen Mietverträge über jeweils T€ 13 und T€ 16 wurden auf unbestimmte Zeit abgeschlossen.

Des Weiteren besteht eine finanzielle Verpflichtung aufgrund eines Leasingvertrages für einen Stapler in Höhe von € 4.441,20 / Jahr, bis einschließlich April 2023.

Angabepflichtige Haftungsverhältnisse bestanden zum 31.12.2019 bei der IBU-tec AG in Höhe von T€ 35 (Vorjahr: T€ 35) in Form einer Vertragserfüllungsbürgschaft gegenüber einem Kunden und in Höhe von T€ 102 (Vorjahr: T€ 102) in Form einer Bürgschaft für Abfallverbringungen für die BNT Chemicals GmbH gegenüber dem Landesverwaltungsamt Sachsen-Anhalt. Außerbilanzielle Geschäfte bestanden bis zum Abschlussstichtag nicht.

Wir sehen aufgrund eines bestehenden Versicherungsschutzes kein Risiko für eine Inanspruchnahme der Bürgschaft in Höhe von T€ 35. Für die Bürgschaft in Höhe von T€ 102 besteht kein signifikantes Risiko der Inanspruchnahme aufgrund einer deutlichen Reduzierung der zu transportierenden Volumina.

Ein weiteres Haftungsverhältnis bestand bei der BNT GmbH aus der Bestellung für Sicherheiten für einen GEFA Kredit zur Finanzierung einer Produktionsanlage Tetraoctylzinn (TOT) in Höhe von T€ 240. Der Kredit wird mit der Produktionsanlage abgesichert. Aufgrund der gegenwärtigen Bonität und des bisherigen Zahlungsverhaltens der Begünstigten schätzen wir die Wahrscheinlichkeit der Inanspruchnahme des vorgenannten Haftungsverhältnisses als gering ein.

VIII. Derivative Finanzinstrumente

Zur Absicherung eines variabel verzinslichen Darlehens (zinsbezogenes Geschäft) wurde bei der Muttergesellschaft eine Zinsbegrenzungsvereinbarung (Zinscap) mit Anfangsnomina in Höhe von T€ 1.000 und einer Laufzeit bis zum 31.03.2025 abgeschlossen. Der beizulegende Zeitwert beträgt T€ 0 (Vorjahr: T€ 2) und ermittelt sich als Barwert der Zahlungsströme unter Berücksichtigung der vertraglich vereinbarten Cap-Rate sowie der jeweiligen Marktkonditionen am Bilanzstichtag. Die ökonomische Sicherungsbeziehung wurde bilanziell nicht nachvollzogen.

Des Weiteren wurde ein Sicherungsgeschäft (Zinssatzswap) mit einem Anfangsnominal in Höhe von T€ 1.500 und einer Laufzeit bis zum 30.09.2023 abgeschlossen. Der beizulegende Zeitwert beträgt T€ 11 (Vorjahr: T€ -10) und ermittelt sich als Barwert der Zahlungsströme unter Berücksichtigung der vertraglich vereinbarten Swap-Rate sowie der jeweiligen Marktkonditionen am Bilanzstichtag.

Aufgrund des Vorliegens einer Bewertungseinheit aus Grund- und Sicherungsgeschäft gemäß § 254 HGB und der Bilanzierung nach der Einfrierungsmethode ergibt sich für dieses Sicherungsgeschäft kein Bilanzansatz bzw. keine erfolgswirksame Verbindung der Wertänderungen des Sicherungsgeschäftes. Die gegenläufigen Zahlungsströme von Grund- und Sicherungsgeschäft gleichen sich im Sicherungszeitraum spätestens zum 30.09.2023 vollständig aus; gemäß Hedging-Policy wurde die Risikoposition unverzüglich nach Entstehung in betragsmäßig gleicher Höhe, in derselben Währung und Laufzeit nach Abschluss von Zinssatzswap-Vereinbarungen abgesichert (Micro- Hedge). Zur Messung der prospektiven als auch der retrospektiven Effektivität der Sicherungsbeziehung wurde die „Critical-Terms Match-Methode" verwendet.

IX. Transaktionen mit nahestehenden Personen

Mit der Ehefrau des Vorstandsvorsitzenden der Muttergesellschaft besteht ein Anstellungsverhältnis als Vorstandsassistentin. Die jährliche Vergütung aus diesem Dienstvertrag beträgt T€ 24 (Vorjahr: T€ 25).

Zu den Mitgliedern des Aufsichtsrates der IBU-tec AG:

Das Mitglied des Aufsichtsrats Dr. Thau ist beratend für die Gesellschaft als Rechtsanwalt tätig. Seine diesbezügliche Tätigkeit ist im Rahmen gesondert abgeschlossener Beratungsverträge beauftragt worden. Die vereinbarten Konditionen entsprechen marktüblichen Bedingungen. Die Honorare im Geschäftsjahr 2019 betrugen T€ 0 (Vorjahr: T€ 0). Zum Abschlussstichtag 2019 bestanden aus dieser Tätigkeit keine Verbindlichkeiten.

Das Mitglied des Aufsichtsrats Frau Cailleteau ist als strategische Beraterin für die Gesellschaft tätig. Ihre diesbezügliche Tätigkeit ist im Rahmen gesondert abgeschlossener Beratungsverträge beauftragt worden. Die vereinbarten Konditionen entsprechen marktüblichen Bedingungen. Die Honorare im Geschäftsjahr 2019 betrugen T€ 0 (Vorjahr: T€ 0).

Beide Beratungsverträge wurden dem Aufsichtsrat vorgelegt und durch ordentliche Beschlüsse freigegeben.

Das von dem Abschlussprüfer des Konzernabschlusses für das Geschäftsjahr berechnete Gesamthonorar beträgt maximal T€ 15. Das Gesamthonorar der Abschlussprüfer der Jahresabschlüsse der IBU-tec AG und der BNT GmbH beträgt jeweils T€ 39.

X. Sonstige Pflichtangaben

Die IBU-tec AG mit Sitz in Weimar tritt als hundertprozentiges Mutterunternehmen der BNT Chemicals GmbH innerhalb der IBU-tec-Gruppe auf.

Der Jahresabschluss der BNT GmbH fließt in den konsolidierten Jahresabschluss der IBU-tec-Gruppe ein. Die IBU-tec AG stellt den Konzernabschluss sowohl für den größten Kreis (§ 285 Abs. 14 HGB) als auch für den kleinsten Kreis von Unternehmen (§ 285 Abs. 14a HGB) auf. Sowohl der Einzelabschluss der BNT GmbH als auch der Konzernabschluss der IBU-tec-Gruppe werden im elektronischen Bundesanzeiger veröffentlicht und können dort eingesehen werden.

XI. Nachtragsbericht

Nach dem Bilanzstichtag sind keine Vorgänge von besonderer Bedeutung eingetreten, die wesentliche finanzielle Auswirkungen haben.

XII. Vorschlag zur Gewinnverwendung

Aus dem Jahresüberschuss in Höhe von € 866.538,87 erfolgt keine Einstellung in die gesetzliche Rücklage.

Über die Verwendung des verbleibenden Bilanzgewinnes in Höhe von insgesamt € 11.857.757,37 beschließt die ordentliche Hauptversammlung 2020.

XIII. Rechtliche und wirtschaftliche Grundlagen der Muttergesellschaft

Firma:	IBU-tec advanced materials AG
Sitz:	Hainweg 9-11, 99425 Weimar
Rechtsform:	Aktiengesellschaft
Handelsregister:	Amtsgericht Jena HRB 503021
Gegenstand des Unternehmens:	Forschungs- und Entwicklungsdienstleistungen sowie Lohnfertigungen auf dem Gebiet der anorganischen Chemie mittels thermischer Verfahrenstechnik. Auf der Basis einer modernen und innovativen Technologieplattform generiert die IBU-tec besondere Materialien (advanced materials) von der Produktidee bis zur industriellen Fertigung. Der Kunde erwirbt durch das Komplexangebot der IBU-tec in kürzester Zeit eine abgestimmte und reproduzierbare Produktspezifikation und das Know-how des Produktionsprozesses der gewünschten Materialien. Entwicklungsrisiken neuer Produkte des Kunden werden dadurch deutlich reduziert, da die IBU-tec die Lücke zwischen den einzelnen Phasen der experimentellen Produktentwicklung im Labor bis zum gesicherten Produktionsprozess schließt. Mit diesem Geschäftsmodell hat die IBU-tec eine weltweite Nische besetzt.
Geschäftsjahr:	Kalenderjahr
Grundkapital:	€ 4.000.000,00 Eingeteilt in 4.000.000 nennwertlose Stückaktien auf den Inhaber lautend
Vorstand:	Ulrich Weitz, Dipl-Ing., Berlin Jörg Leinenbach, Dipl. Kfm., Püttlingen
Aufsichtsrat:	Dr. Hans-Joachim Müller, CEO, München (Vorstitzender) Dr. Jens T. Thau, Rechtsanwalt, Berlin (stellvertr. Vorsitzender) Sandrine Cailleteau, Managing Director, Paris
Prokura:	Zum Zeitpunkt der Aufstellung des Anhangs Käthe Buschtöns, Weimar OT Gelmeroda Dr. Toralf Rensch, Weimar Robert Süße, Weimar Dr. Thomas Wocadlo, Dortmund Christiane Bär, Weimar Jeweils Einzelprokura

Weimar, den 09. März 2020

Ulrich Weitz
(Vorstandsvorsitzender der IBU-tec AG)

Jörg Leinenbach
(Vorstand der IBU-tec AG)

Konzernabschluss der IBU-tec advanced materials AG für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019

Anlagengitter

	Anschaffungs- oder Herstellungskosten					
	Stand 01.01.2019	Zugänge	*davon aus Zugang Besserungs-schein*	Abgänge	Umbu-chungen	Stand 31.12.2019
	EUR	EUR		EUR	EUR	EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände						
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	1.277.624,97	174.124,87	*0,00*	73.545,26	10.079,74	1.388.284,32
2. Geschäfts- und Firmenwert	4.097.327,32	1.051.856,28	*1.000.000,00*	0,00	0,00	5.149.183,60
	5.374.952,29	1.225.981,15	*1.000.000,00*	73.545,26	10.079,74	6.537.467,92
II. Sachanlagen						
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	13.094.039,46	134.617,38	*0,00*	0,00	654.410,22	13.883.067,06
Stille Reserven Grundstücke	612.436,00	0,00	*0,00*	0,00	0,00	612.436,00
2. Technische Anlagen und Maschinen	47.834.180,65	659.545,13	*0,00*	0,00	2.205.676,81	50.699.402,59
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	7.570.558,67	632.205,06	*0,00*	169.994,06	113.055,20	8.145.824,87
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	7.531.516,79	4.560.114,40	*0,00*	3.070,20	-2.983.221,97	9.105.339,02
	76.642.731,57	5.986.481,97	*0,00*	173.064,26	-10.079,74	82.446.069,54
Anlagevermögen gesamt	82.017.683,86	7.212.463,12	*1.000.000,00*	246.609,52	0,00	88.983.537,46

Abschreibungen					Buchwerte	
Stand 01.01.2019	Zugänge	*davon aus Zugang Besserungs-schein*	Abgänge	Stand 31.12.2019	Stand 31.12.2019	Stand 31.12.2018
EUR	EUR		EUR	EUR	EUR	EUR
704.102,22	241.512,58	*0,00*	55.578,98	890.035,82	498.248,50	573.522,75
204.866,37	566.557,20	*51.638,84*	0,00	771.423,57	4.377.760,03	3.892.460,95
908.968,59	808.069,78	*51.638,84*	55.578,98	1.661.459,39	4.876.008,53	4.465.983,70
4.772.004,18	690.473,77	*0,00*	0,00	5.462.477,95	8.420.589,11	8.322.035,28
0,00	0,00	*0,00*	0,00	0,00	612.436,00	612.436,00
34.984.338,31	2.969.471,78	*0,00*	0,00	37.953.810,09	12.745.592,50	12.849.842,34
4.690.533,93	704.396,24	*0,00*	135.124,79	5.259.805,38	2.886.019,49	2.880.024,74
16.080,20	0,00	*0,00*	0,00	16.080,20	9.089.258,82	7.515.436,59
44.462.956,62	4.364.341,79	*0,00*	135.124,79	48.692.173,62	33.753.895,92	32.179.774,95
45.371.925,21	5.172.411,57	*51.638,84*	190.703,77	50.353.633,01	38.629.904,45	36.645.758,65

Konzernlagebericht
zum Geschäftsjahr 2019 der IBU-tec advanced materials AG

1. Grundlage des Konzerns

1.1 Geschäftsmodell

Die IBU-tec-Gruppe erwirtschaftet ihre Umsätze in verschiedenen Zielmärkten wie z. B. der Chemie-, Pharma-, Kunstoff-, Lack- und Automobilindustrie.

Dabei generiert die IBU-tec advanced materials AG (IBU-tec) als Entwicklungs- und Produktionspartner mit ihren thermischen Prozessen Funktionschemikalien mit veränderten Materialeigenschaften von der Produktidee bis zur Produktion und möchte damit signifikant das Material und Prozessrisiko des Kunden reduzieren.

Thematische Schwerpunkte der Geschäftstätigkeit der IBU-tec AG in 2019 waren CO_2-, Stickoxid- und Schadstoffreduzierung, Elektromobilität und Ressourcenschonung. Die BNT Chemicals GmbH (BNT GmbH) ergänzt das bisherige Dienstleistungskerngeschäft der IBU-tec AG durch ihr Produktportfolio auf Zinn-Basis und um den Prozess der Flüssigchemie, welcher das Serviceangebot auf dem Gebiet der thermischen Prozesse komplementiert. Dadurch konnte die Marktpositionierung und Wertschöpfung einerseits im Dienstleistungsangebot ausgebaut werden und andererseits positioniert sich die Gruppe zukünftig am Markt ergänzend dazu mit eigenen Produkten.

Die IBU-tec-Gruppe entwickelt und produziert Qualitätsmaterialien für die Industrie. Dabei werden die zum Teil patentgeschützten Technologien der thermischen Verfahrenstechnik mit dem Prozess und Material-Know-how der rd. 238 Mitarbeiter kombiniert.

Die Produkte unserer Kunden, die wir im Rahmen unseres Services be- bzw. verarbeiten, sind unter anderem Bestandteile von Batteriematerialien für die Elektromobilität und stationäre Energiespeicher sowie von Lösungen zur Luftreinigung und Ressourcenschonung. Die eigenen Produkte der IBU-tec-Gruppe helfen, Glasflaschen und Containerglas langlebiger zu machen und die Wirksamkeit in einem weltweit verwendeten Medikament zu verbessern. IBU-tec sieht sich damit bei globalen Megatrends – besonders dem Klima- und Umweltschutz – langfristig positioniert und verfügt über eine internationale Kundenbasis von Mittelständlern bis zu globalen Konzernen.

1.2 Konzernstruktur und operatives Tochterunternehmen

1.2.1 IBU-tec advanced materials AG

Als Konzernmutter übernimmt die IBU-tec AG die strategische und operative Führung des Konzerns und des Tochterunternehmens. Realisiert wird dies im Wesentlichen dadurch, dass der CEO der IBU-tec AG auch die Geschäftsführung der Tochtergesellschaft wahrnimmt. Außerdem koordiniert die IBU-tec AG aus ihrer Struktur heraus die Geschäftsfeldentwicklung und stellt zentrale Funktionen wie die Abschlusserstellung, Qualitätsmanagement, den Zentraleinkauf sowie das Controlling bereit.

Operativ agiert die IBU-tec AG als Entwicklungs- und Produktionsdienstleister im Bereich der thermischen Verfahrenstechnik mit Fokus auf die Behandlung anorganischer Pulver und Granulate. Diese erhalten dadurch veränderte Material-

eigenschaften. Die IBU-tec AG adressiert über ihre Kundenbasis weltweite Megatrends, wie Green-Mobility (E-Mobility und Autokatalysatoren), Green Economy (u. a. CO_2-reduzierte Baustoffe, Seltene Erden, stationäre Energiespeicherung) und Medizintechnik (u. a. künstliche Gelenke und Zahnersatz).

1.2.2 BNT Chemicals GmbH

Als Hersteller von organometallischen Verbindungen, mit dem Schwerpunkt auf zinnorganischen Produkten und nasschemischen Prozessen, beliefert die BNT GmbH eine Vielzahl verschiedener Anwendungsgebiete hauptsächlich in der Glas-, Automobil-, Kunststoff-, chemischen und pharmazeutischen Industrie. Mit dem Erwerb der BNT GmbH konnte ergänzendes Know-how in der Flüssigchemie erworben werden, welches vor allem die Prozessstufen Fällung, Synthese, Destillation und Vortrocknung betrifft, die den thermischen Prozessen der IBU-tec vorgelagert sind. Dies ermöglicht eine Ausweitung der in der Gruppe darstellbaren Wertschöpfungskette. Der Gruppe bietet sich somit die Möglichkeit, den Markt mit einem umfangreicheren Angebot zu bedienen. Der Vertrieb erfolgt hierbei weltweit.

1.3 Ziele und Strategie

Das profitable Wachstum der Gesellschaft war und ist das Kernziel der vergangenen jährlichen Strategiemeetings. Dabei stand und steht der Ausbau der Megatrends wie z. B. die Herstellung von Pulverwerkstoffen für Hochleistungsbatterien für die Automobilindustrie und für stationäre Energiespeicher, die Prozessentwicklung und Lohnfertigung von Spezialkatalysatoren für die Chemieindustrie, Additive zur Stickstoffreduzierung in der Luft, Prozessentwicklung zur Regenerierung von Seltenen Erden, die Entwicklung der Produktionskapazitäten und der Ausbau des Marktes auf dem Gebiet des Glascoatings sowie die Erschließung neuer Anwendungsgebiete für zinn- bzw. metallorganische Katalysatoren und die Herstellung von katalytisch aktiven Pulvern für die Automobilindustrie im Vordergrund.

Mit dem Strategiepapier IBU-2020 und dessen Fortschreibung in der Strategie-IBU-2025 wurde eine Strategie für die IBU-tec-Gruppe entwickelt, wie das organische Wachstum durch Kapazitätserweiterungen und die Akquisition von neuen Geschäftsfeldern weiter ausgebaut werden kann. So entstand ein neuer Produktionsstandort im Chemiegebiet Bitterfeld-Wolfen, der im September 2019 in Betrieb ging. Dort werden zukünftig Stoffsysteme produziert, die unter anderem auch in Batteriesystemen Verwendung finden und am Standort Weimar nicht genehmigungsfähig sind.

Neben dem organischen Wachstum stand das anorganische Wachstum im Fokus der strategischen Überlegungen der IBU-tec AG. So wurde die BNT GmbH im GJ 2018 als Tochtergesellschaft akquiriert. Damit konnte die strategische Option, den Kunden zukünftig neben den thermischen Prozessen auch nasschemische Prozesse anzubieten, umgesetzt werden. Gleichzeitig wurde die Marktpositionierung der Gruppe ausgebaut, da man neben dem Markt des Servicegeschäfts auf neuen Märkten mit eigenen Produkten agiert.

Diesem Ansatz folgend, war das Geschäftsjahr 2019 dadurch geprägt, die Verbindung der nasschemischen und thermischen Prozesse zur Pulverherstellung als neues Serviceangebot der Gruppe weiterzuentwickeln und damit einhergehend Dienstleistungsprojekte auf dem Gebiet der Flüssigchemie in Kombination mit Trocknungs- bzw. Kalzinierungsprozessen zu akquirieren. Wir haben weiterhin am strategischen Ausbau des Engineerings- und Anlagenbau-Angebotes gearbeitet. Einen Schwerpunkt hat die Fertigstellung und Inbetriebnahme des Produktionsstandortes Bitterfeld-Wolfen zum weite-

ren Ausbau des organischen Wachstums mit der Umsetzung erster Produktionsaufträge im 4. Quartal 2019 gebildet. Die Umsetzung des im ersten Halbjahr erarbeiteten Strategiepapieres für die BNT GmbH mit dem Fokus auf zukünftiges profitables Wachstum, bildete einen weiteren Handlungsschwerpunkt. Die IBU-tec AG hat im dritten Quartal 2019 die mittelfristigen zukünftigen strategischen Schwerpunkte festgelegt. Insbesondere die Neukonzeption des Vertriebs, auch hinsichtlich gruppenübergreifender Ansätze, wurden im Strategiepapier IBU-2025 als Schwerpunktthema dokumentiert. Die Summe und vor allem die Komplexität der erwähnten Projekte, die zusätzlich zum operativen Geschäft zu bewältigen waren, stellte uns im Geschäftsjahr 2019 hinsichtlich der dafür aufzuwendenden notwendigen Projekt- und Managementkapazität vor große Herausforderungen. Dennoch war und ist es notwendig, den Transformationsprozess der IBU-tec-Gruppe weiter voranzutreiben, um die in der Vergangenheit bestehende starke Abhängigkeit von Einzelkunden und die Veränderungen des Marktes, im Wesentlichen ausgelöst durch den Dieselgate, zu bewältigen.

1.4 Steuerungssystem

Aus dem Strategiepapier IBU-2020, der BNT Strategie (BNT-2020) und in Fortführung dessen auch aus der Strategie IBU-2025 ergibt sich für die IBU-tec-Gruppe die Konzentration auf das primäre Ziel, durch die Umsetzung der beschlossenen Wachstumsstrategie nachhaltig profitabel zu wachsen. Trotz der hierfür notwendigen Investitionen soll dabei das operative Ergebnis (EBITDA) langfristig gesteigert werden.

Der Konzern wird dem folgend anhand der zwei wesentlichen Steuerungsgrößen EBT und EBITDA geführt. Darüber hinaus werden für die operative und strategische Steuerung weitere Größen wie Umsatz, Rohertragsmarge, EBIT, Cashflow und Investitionen betrachtet. Ein monatliches Reporting mit Soll-Ist-Vergleichen und Abweichungsanalysen bildet die Grundlage für die kaufmännische Steuerung der Gruppe.

2. Wirtschaftsbericht

2.1 Gesamtwirtschaftliche Rahmenbedingungen

Nach Einschätzung des Sachverständigenrats[1] zur gesamtwirtschaftlichen Entwicklung, befindet sich die deutsche Wirtschaft im Abschwung. Es wird erwartet, dass das reale Bruttoinlandsprodukt (BIP) im laufenden Jahr mit einer Zuwachsrate von 0,5 % deutlich weniger stark wachsen wird als in den Vorjahren.

Die Entwicklung wesentlicher Branchen der Hauptkunden stellt sich wie folgt dar:

2.1.1 Chemiebranche

Der Verband der chemischen Industrie berichtete in seiner Pressemitteilung zur Jahresbilanz 2019[2], dass sowohl die Chemieproduktion (-7,5 %) als auch der Umsatz (-5 %) deutlich hinter den Vorjahreswerten zurückliegen.

1 Jahresgutachten 2019/20 – Sachverständigenrat
2 https://www.vci.de/diebranche/wirtschaftliche-lage/schwache-chemiekonjunktur-in-schwierigem-umfeld- jahresbilanz-2019-der-chemisch-pharmazeutischen-industrie.jsp

2.1.2 Automobilbranche

Der Verband der Automobilindustrie[3] erwartet für 2019 einen neuen Rekord auf dem Inlandsmarkt. So wird eine Zunahme der Neuzulassungen um 4 % für 2019 erwartet. Die Produktion in Deutschland wird für 2019 erwartungsgemäß allerdings um 8 % geringer als im Vorjahr liegen.

2.2 Wichtige Ereignisse im Geschäftsjahr 2019

Das Geschäftsjahr 2019 war von einem Nachfrageanstieg nach Batteriewerkstoffen sowohl für die Automobilindustrie als auch für stationäre Energiespeicher geprägt. Ergänzend dazu konnte in der BNT die Produktion eines Wirkstoffes für die Pharmaindustrie gesteigert werden.

Der Umsatz der IBU-tec AG wurde, wie in den Vorjahren auch, nicht nur mit Batteriewerkstoffen für die Automobilindustrie und stationäre Energiespeicher, sondern hauptsächlich durch die Nachfrage im Bereich der Chemischen Industrie sowie der Rohstoffindustrie generiert. Unerfreulicherweise lagen die Umsatzerlöse im Bereich der katalytischen Pulverwerkstoffe für die Automobilindustrie auch in 2019 erneut unter dem Niveau des Vorjahres. Durch Akquisitionsarbeit konnte dieser weiter rückläufige Trend mit neuen Kundenprojekten ausgeglichen werden.

Im zweiten Halbjahr 2019 hat die IBU-tec AG die Auswirkungen der konjunkturellen Eintrübung feststellen müssen. Insbesondere die Abnehmerbranche Chemie war und ist hier überdurchschnittlich stark betroffen. Dies führte insbesondere in Q4/2019 zu zurückgehenden Lohnfertigungsaufträgen und Auftragsproduktionen. Durch entsprechende Vertriebsarbeit konnte eine weitreichende Kompensation und sogar ein erneutes Umsatzwachstum durch kleinere, allerdings margenschwächere Forschungs- und Entwicklungsprojekte umsatzseitig erreicht werden. Um die Marge auf Planniveau zu halten, wurde bereits frühzeitig im zweiten Halbjahr ein stringentes Kostencontrolling praktiziert und die Mitarbeiterkapazität zum Jahresende hin angepasst.

Die im letzten Jahr erworbene Industrieimmobilie in Bitterfeld stellte in 2019 einen Investitionsschwerpunkt der IBU-tec AG dar. Darüber hinaus haben wir im vierten Quartal daran gearbeitet, die nächste Anlage zeitnah in Betrieb nehmen zu können. Wir rechnen hier mit der Inbetriebnahme Anfang des zweiten Quartals 2020. Bei der BNT GmbH stand weiter die Erhöhung der Wirtschaftlichkeit im Fokus.

Leider kam es, wie in der veröffentlichten Adhoc-Mitteilung berichtet, am 29.12.2019 zu einem Brand bei der BNT GmbH. Hierdurch wurde ein Produktionsgebäude mit drei Produktionslinien sehr stark in Mitleidenschaft gezogen. Der vollständige Wiederaufbau wird voraussichtlich ein Jahr dauern, wobei wir bestrebt sind, mit einzelnen Teilen früher die Produktion wieder aufzunehmen. Nach dem heutigen Kenntnisstand reichen die erwarteten Versicherungsentschädigungen aus, um die Wiederherstellung zu gewährleisten. Die Betriebsunterbrechungsversicherung lässt trotz niedrigerer Umsatzerlöse nach heutigem Stand keine signifikante Ergebnisbeeinträchtigung erwarten.

Wir wollen die Situation nutzen und die BNT GmbH nach dem Brand so aufstellen, dass ihre Marktposition im Zinnorganischen Markt in Europa und auch weltweit nachhaltig verbessert wird.

3 https://www.finanznachrichten.de/nachrichten-2019-12/48339986-vda-erwartet-2019-rekord-bei-pkw- zulassungen-prognose-2020-gesenkt-015.htm

Wichtige Verträge und Ergebnisse der Hauptversammlung

Der IBU-tec AG ist es bereits im ersten Halbjahr gelungen, mit einem fernöstlichen Kunden einen Liefervertrag über Batteriematerialien im Bereich der Elektromobilität abzuschließen. Die IBU-tec AG beliefert somit erstmals einen globalen Anbieter von Batterien für E-Mobilität direkt mit Materialien zur unmittelbaren Batterieherstellung. Damit eröffnen sich für die IBU-tec AG in diesem Anwendungsgebiet seit diesem Geschäftsjahr ganz neue Dimensionen: Erstmals tritt die IBU-tec AG als ein Batteriematerialproduzent auf und übernimmt somit einen für sich neuen Prozessschritt der Wertschöpfungskette. Weiterhin ist durch die Akquisition dieses Batterieanbieters hinsichtlich des Umsatzes gelungen, andere Größenordnungen im Bereich der Batteriematerialien zu realisieren. Im Vergleich zum Vorjahr konnte der Umsatz durch großvolumige Aufträge mit hohem Wertschöpfungsanteil um ca. 73 % gesteigert werden. Der Fokus des Geschäftsmodells verschiebt sich weiter von einem reinen Dienstleister hin zu einem Produzenten. Wir erachten es als positiv, dass durch diesen Vertrag auch die Abhängigkeit von wenigen Großkunden weiter reduziert wird.

Ebenfalls im ersten Halbjahr konnte bei der BNT GmbH die Verlängerung eines Liefervertrages mit einem Schweizer Pharmakonzern erreicht werden, der in 2019 und 2020 positive Effekte auf das Ergebnis sowie nachhaltig auf den Verschuldungsgrad der Gesellschaft haben wird. Wie bereits erwähnt, wurden mehrere langfristige Verträge mit Kunden der Glasindustrie abgeschlossen.

Wie bereits zum Halbjahr berichtet, konnte zu Beginn des Geschäftsjahres die langfristige Akquisitions- und Investitionsfinanzierung mit einem durch die Hausbank geführten Bankenkonsortium realisiert werden und bildet nun die Finanzbasis für die bereits angeschobenen und realisierten Wachstumsprojekte.

Die Hauptversammlung im April beschloss die Ausschüttung einer Dividende von 0,20 Euro je Aktie. Auch den übrigen Tagesordnungspunkten wurde zugestimmt.

Technologie und Innovation

Wie im Vorjahr wurden bei IBU-tec auch 2019 in der überwiegenden Mehrzahl Forschungsprojekte im Rahmen des laufenden Dienstleistungsangebotes für Kunden bearbeitet. Hierbei ist erneut ein Anstieg von Einzelprojekten festzustellen. Es wurden neue Stoffsysteme und Prozesse für Kunden qualifiziert, die die Grundlage für größere idealerweise Produktionsaufträge in der Zukunft legen sollen. Die Abteilung Materialentwicklung legt von ihrer Grundausrichtung her mit der Bearbeitung von Forschungsprojekten den Grundstein für neue Produktionsaufträge. Daneben begleitete IBU-tec im Geschäftsjahr 2019 wieder in erhöhtem Umfang öffentlich geförderte Forschungsprojekte, insbesondere im Kontext von Batteriematerialien, welche wie in den Vorjahren in engem Zusammenhang zum Dienstleistungsportfolio von IBU-tec stehen. Des Weiteren werden diese geförderten F&E-Projekte zum Aufbau von Know-how genutzt, um das Beratungsprofil ständig auszubauen und zu erweitern.

Die seit 2018 betriebenen F&E-Aktivitäten auf dem Technologiegebiet der Pulsationsreaktoren wurden auch in 2019 weiter forciert. IBU-tec schafft damit einen Ausbau des Produktportfolios auf dem Gebiet der F&E-Dienstleistungen. Mit der Entwicklung eines Minireaktors haben wir für unsere Kunden eine neue technische Lösung geschaffen. Eine „Online"-Probeentnahme während des Versuchsbetriebes erlaubt es, Kennlinien der Materialien über den gesamten Versuchsverlauf zu analysieren.

2.3 Vermögens, Finanz- und Ertragslage

2.3.1 Vermögenslage

Die konsolidierte Bilanzsumme verminderte sich gegenüber dem Vorjahr (T€ 57.640) um T€ -2.021 auf T€ 55.619.

Vermögenslage (in T€)	31.12.2018	**31.12.2019**	zum Vorjahr
Bilanzsumme	57.640	55.619	-4 %
Eigenkapital	31.768	31.835	0 %

Das Eigenkapital der IBU-tec-Gruppe beläuft sich per 31.12.19 auf insgesamt T€ 31.835.

Die Eigenkapitalquote[4] beträgt 57 % (Vorjahr 55 %).

Das Anlagevermögen beträgt im laufenden Geschäftsjahr T€ 38.630 und liegt damit rund T€ 1.984 über dem Vorjahreswert. Den planmäßigen Investitionen i. H. v. rund T€ 7.212 stehen planmäßige Abschreibungen und bedingt durch den am 29.12.2019 stattgefundenen Brand in einem Produktionsgebäude vorgenommenen außerplanmäßigen Abschreibungen i. H. v. T€ 5.172 entgegen. In den immateriellen Vermögenswerten ist ein aus dem Erwerb der BNT GmbH resultierender Geschäfts- und Firmenwert in Höhe von rund T€ 4.378 beinhaltet, dessen Abschreibung ebenfalls im vorgenannten Wert inkludiert ist. Das Umlaufvermögen der Gruppe liegt im Vergleich zum Vorjahr (T€ 20.008) um rund T€ 3.818 niedriger, im Wesentlichen bedingt durch niedrigere Vorräte (T€ -942), niedrigere Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände (T€ -3.203) und damit korrelierend höhere Zahlungsmittelbestände (T€ 328). Der Rückgang der Vorräte resultiert in erster Linie aus einem zum Jahresende niedrigeren Zinnpreis sowie einer außerplanmäßigen Abschreibung auf Vorräte (T€ 240), die beim Brand vernichtet wurden. Aus einem steuerlichen Verlustvortrag der BNT GmbH resultieren aktive latente Steuern zum Stichtag i. H. v. T€ 612 (Vorjahr T€ 835).

Auf der Passivseite der Bilanz haben neben dem oben dargestellten Eigenkapital, bedingt durch die für den Unternehmenskauf und die laufenden Wachstumsinvestitionen erforderlichen Fremdmittel, die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten um rund T€ 3.922 im Vergleich zum Vorjahr (T€ 11.337) auf T€ 15.259 zugenommen. Die sonstigen Verbindlichkeiten konnten im Wesentlichen durch die Verlängerung eines mit einem Schweizer Pharmakonzern bestehenden Liefervertrages, der nun auch eine Tilgungskomponente beinhaltet, im Vergleich zum Vorjahr (T€ 5.888) deutlich auf nunmehr T€ 2.504 reduziert werden.

4 Eigenkapitalquote=Bilanzielles Eigenkapital/Gesamtkapital

Passive latente Steuern auf die aufgedeckten stillen Reserven im Rahmen der Erstkonsolidierung sind wie im Vorjahr mit T€ 183 in der Konzernbilanz berücksichtigt.

2.3.2 Finanzlage

Die nachfolgenden Erläuterungen beziehen sich auf die Kapitalflussrechnung in Anlage 3.

Der Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit beträgt unter Berücksichtigung des Jahresergebnisses und der verbuchten Abschreibungen, der Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen (T€ -1.636) und sonstigen Passiva (T€ -3.344) bei im Vergleich dazu geringerer Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (T€ 3.204) und geringerer Vorräte (T€ 942), T€ 4.231.

Die Investitionen beliefen sich im Berichtszeitraum auf T€ 7.212 und beinhalten neben Investitionen ins Sachanlagevermögen auch nachträgliche Anschaffungskosten aus dem Kauf der BNT GmbH, die im Wesentlichen aus einem im Kaufvertrag geregelten Besserungsschein zu Gunsten des Verkäufers resultieren (T€ 1.000).

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit ist durch die Aufnahme von Fremdkapital i. H. v. T€ 11.150 zur Finanzierung der geplanten Investitionen und zur Rückführung der bestehenden Brückenfinanzierung i. H. v. T€ 5.086 , realisierter Investitionszuschüsse (T€ 153), die durchgeführte Ausschüttung (T€ 800) sowie die Tilgung der Darlehen (T€ 2.295) geprägt und beträgt T€ 3.275.

Im Wesentlichen bestehen zum Bilanzstichtag folgende größere Darlehensfinanzierungen: T€ 6.451 bei der Sparkasse Mittelthüringen aus der Unternehmenskauffinanzierung zu 3,73 % p. a., T€ 1.750 bei der Commerzbank zu 1,55 % p. a. aus dem Immobilienerwerb Bitterfeld und T€ 3.753 bei der Deutschen Leasing zur Investitionsfinanzierung des Anlagenparks zu 2,5 % p. a. Die Darlehen sind durch Buchgrundschulden auf die Betriebsgrundstücke, eine Globalabtretung auf Forderungen sowie die Sicherungsübereignung auf das finanzierte Sachanlagevermögen besichert.

Zur kurzfristigen Finanzierung verfügt die IBU-tec über einen Kontokorrentrahmen in Höhe von rund T€ 3.900, aus der auch die kurzfristige Finanzierung der BNT GmbH realisiert wird. Eine entsprechende Darlehensvereinbarung zwischen den beiden Gesellschaften besteht zu marktüblichen Konditionen.

Zum Stichtag beträgt die freie Kontokorrentlinie T€ 2.123.

Zum Stichtag resultiert hieraus ein Cash-Bestand von rund T€ 700.

2.3.3 Ertragslage

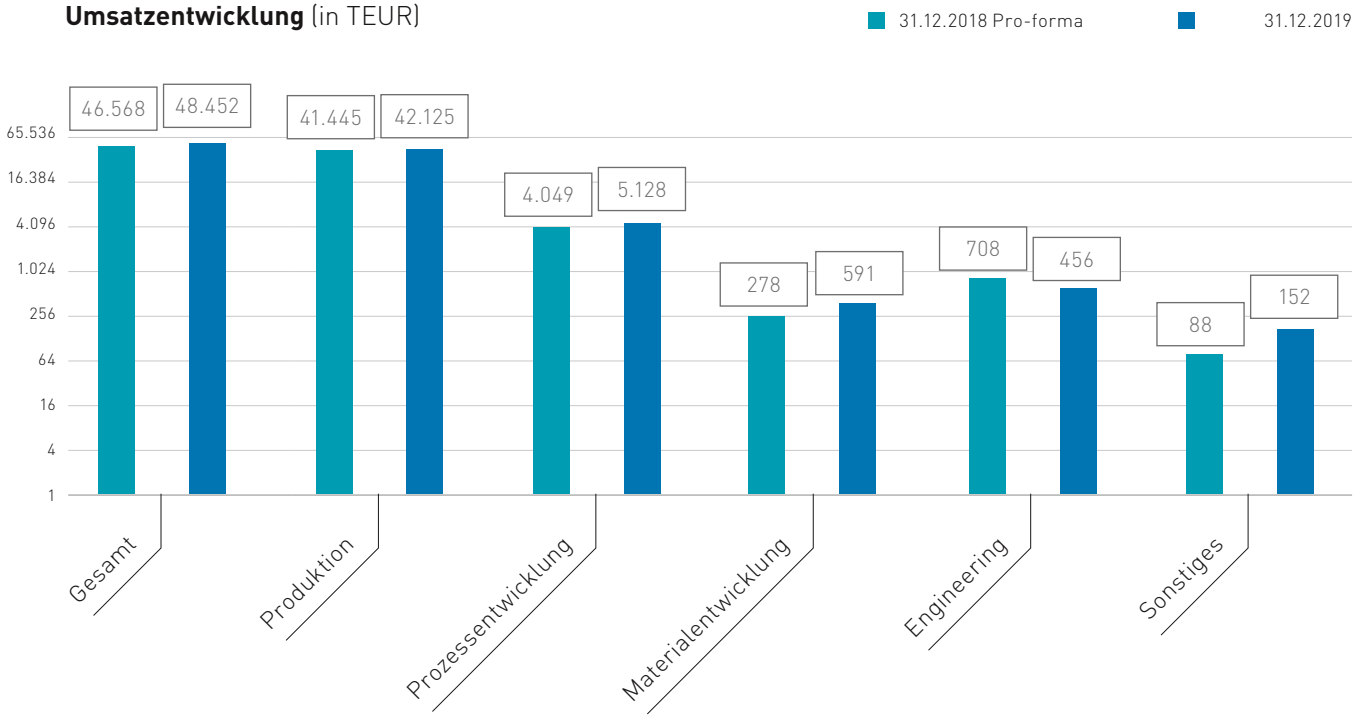
Aufgrund der Übernahme der Anteile der BNT GmbH zum 30.06.2018 und der damit einhergehenden Einbeziehung der BNT GmbH in den Konzernabschluss ab dem 01.07.2018 (vgl. § 300 I HGB, DRS 23 Ziffer 10-12), ist ein Vergleich mit der Vorjahresperiode auf GuV-Ebene nur schwer möglich. Um trotzdem einen Periodenvergleich der Ertragslage zu gewährleisten,

wurde das Geschäftsjahr 2018 im Rahmen einer Pro-forma-Darstellung zum Vergleich herangezogen, in deren Rahmen hypothetisch davon ausgegangen wurde, dass die Kontrolle über die BNT GmbH und damit der Zeitpunkt der Erstkonsolidierung der 1. Januar 2018 war. Dies ist eine hypothetische Darstellung zu Veranschaulichungszwecken, die nicht den tatsächlichen Verhältnissen entspricht.

Der Konzernumsatz lag in 2019 mit T€ 48.452 um rund 4 % über Vorjahresniveau (T€ 46.568).

In den Teilbereichen Produktion, Prozessentwicklung, Materialentwicklung sowie Engineering hat die Gruppe im Geschäftsjahr 2019 folgende Umsatzanteile generiert:

Umsatzentwicklung (in TEUR)



Die Umsatzerlöse der Materialentwicklung beinhalten neben geförderten FuE-Projekten in geringem Umfang Analytikleistungen im Rahmen von Kundenprojekten. Die FuE-Projekte sind eng mit dem Geschäftsmodell der IBU-tec AG verbunden.

Die Steigerung bei den Umsatzerlösen resultiert im Wesentlichen aus der Verlängerung des zwischen der BNT GmbH und einem mit einem Schweizer Pharmakonzern bestehenden Liefervertrag sowie der Steigerung der Umsatzerlöse bei der IBU-tec AG um 8 %.

Ein damit einhergehender, auch durch einen gesunkenen Zinnpreis bedingter, niedrigerer Materialaufwand (T€ 529) sowie ein erhöhter Personalaufwand (T€ +505) und höhere sonstige betriebliche Aufwendungen (T€ +408) in Verbindung mit Bestandsveränderungen bzw. aktivierten Eigenleistungen führen im Vergleich zum Vorjahreszeitraum zu einem Anstieg des EBITDA um rund T€ 217 auf T€ 7.122. Erhöhte Abschreibungen führen zu einem EBIT i. H. v. T€ 1.949, welches damit um rund T€ 605 unter dem Wert der Vorperiode liegt.

Das Ergebnis vor Steuern (EBT) liegt aufgrund eines niedrigeren Finanzergebnisses (T€ 212), welches im Wesentlichen aus der Investitionsfinanzierung resultiert, mit T€ 1.540 ebenfalls unter dem Vergleichswert der Vorperiode (T€ 2.357). Ein positiver Steuereffekt aus der Bildung und Teilauflösung latenter Steuern im Jahr der Erstkonsolidierung, verbesserte den Jahresüberschuss des Vorjahres saldiert um T€ 653, womit der Jahresüberschuss im laufenden Geschäftsjahr unter Berücksichtigung des anteiligen Auflösungsbetrages (T€ 224) und einer um T€ 228 niedrigeren Ertragsteuerbelastung um T€ 1.414 unter dem Vergleichswert der Vorperiode liegt.

Ertragslage (in T€)	31.12.2018 (Pro-forma)	**31.12.2019**	zum Vorjahr
EBITDA	6.905	7.122	3 %
EBT	2.357	1.540	-35 %
Jahresüberschuss	2.331	867	-63 %

2.4 Mitarbeiter

Die Anzahl der im Jahresdurchschnitt nach HGB beschäftigten Mitarbeiter lag für die Gruppe bei 246,75 (Vorjahr 234,25). Die IBU-tec-Gruppe beschäftigte zum Stichtag 31.12.2019 14 Auszubildende in unterschiedlichen Ausbildungsberufen (Mechatroniker, Chemielaborant, Chemikant, Kauffrau für Büromanagement, Konstruktions- und Industriemechaniker).

Personalbestand (ohne Vorstand, Auszubildende und Mitarbeiter in Erziehungsurlaub)	31.12.2018	**31.12.2019**	zum Vorjahr
Jahres-Durchschnitt nach HGB	234,25	246,75	5,3 %
Zum 31.12.	239	238	-0,4 %

Die Personalintensität (Personalkosten / Umsatz zzgl. Eigenleistungen) nahm bezogen auf die IBU-tec AG gegenüber dem Vorjahr deutlich ab. Dies wurde erreicht trotz Lohn- und Gehaltserhöhungen aufgrund erfolgter Neueinstellungen u. a. auch für den Standort in Bitterfeld. Grund dafür ist, dass im Rahmen der Produktionsumsätze im Batterieumfeld die Materialaufwendungen im Vergleich zum Vorjahr deutlich zugenommen haben. Dadurch ist der relative Anteil der Personalaufwendungen an den Umsatzerlösen rückläufig. Der schon mehrfach zitierte Transformationsprozess vom Dienstleister zum Produzenten hat sichtbare Verschiebungen in der Aufwandsstruktur zur Folge.

3. Chancen- und Risikobericht

Aufgrund der unterschiedlichen Geschäftsmodelle der IBU-tec AG und der BNT GmbH ergeben sich unterschiedliche Chancen und Risiken aus der Geschäftstätigkeit.

Der im Zuge der Umsetzung des Strategieprojektes IBU-2020 erfolgte Erwerb der Industrieimmobilie im Chemiepark Bitterfeld-Wolfen und die mittlerweile realisierte Inbetriebnahme des Standortes bietet neben zusätzlichen Kapazitäten auch weitere Opportunitäten, den Markt mit neuen Prozessen und Materialien auf neuen Anwendungsgebieten zu bedienen. Die Bestückung der Halle mit zunächst zwei als Vielstoffanlagen vorgesehenen Drehrohrofenanlagen samt Peripherie bietet ab 2020 die Möglichkeit und damit die Chance, zukünftig kurzfristig und flexibel auf Trends des Marktes zu reagieren. Die vertriebliche Herausforderung besteht darin, die Anlagen und damit das Produktionspersonal vor Ort ordentlich auszulasten. Entsprechende Aktivitäten hierzu sind als Vertriebsschwerpunkt 2020 definiert und Teil des Strategiefolgeprojektes IBU-2025. Die räumliche Nähe zur BNT Chemicals GmbH bietet die Möglichkeit, Synergiepotenziale mit dem vorgenannten Produktionsstandort in Zukunft zu realisieren. Dies bezieht sich nicht nur auf relativ flexibel einsetzbares technisches Anlagenpersonal, sondern auch auf die gezielte Bündelung der Kapazitäten beider Gesellschaften in entsprechenden gruppenübergreifenden Gemeinschaftsprojekten. Hier gibt es einige Ansätze mit IBU-tec-Bestandskunden, aber auch mit Neukunden, das Dienstleistungsportfolio der IBU-tec um die nasschemischen Prozesse der BNT GmbH zu erweitern.

Insgesamt hat IBU-tec die Gesamtleistung des Geschäftsjahres 2019 mit rund 371 (Vorjahr 400) Einzelprojekten realisiert. Die Umsatzverteilung ist relativ breit aufgestellt, wobei in 2019 rund 66 % (Vorjahr rund 73 %) des Umsatzes mit den Top 5 Kunden generiert wurde. Das vertriebliche Ziel, die Abhängigkeit von Großkunden mittelfristig deutlich zu vermindern, wird – in kleinen Schritten – weiter verfolgt.

Ein signifikanter Umsatzanteil der IBU-tec AG wird immer noch mit wenigen Großkunden getätigt, wodurch unstrittig ein gewisses Abhängigkeitsverhältnis begründet wird. In 2019 wurde aufgrund der Auswirkungen der Entwicklungen im Dieselbereich auf die Umsatzstruktur wiederum deutlich, dass hier immer noch ein entsprechendes Risiko besteht. Durch intensive vertriebliche Aktivitäten zur Verbreiterung der Kundenbasis und eine damit angestrebte Reduzierung der Abhängigkeit soll dieses Risiko minimiert werden. Der Erfolg dieser Strategie, die auch in das Strategieprojekt IBU-2025 eingebettet ist, wird von Jahr zu Jahr deutlicher. 2019 wurden die Vertriebsaktivitäten weiter ausgebaut, um das Geschäftsmodell der IBU-tec noch fokussierter zu vermarkten und neue Zielmärkte zu erschließen.

Weitere Risiken sind die Akquisition und Realisierung von Projekten sowie das kontinuierlich über Branchenbenchmark liegende Investitionsverhalten der Gesellschaft. So ist es dem Geschäftsmodell von IBU-tec immanent, dass kundenspezifische Entwicklungs- und Produktionsdienstleistungen oftmals projektbezogen beauftragt werden und auf Grundlage von nicht vertraglich fixierten Forecasts der Kunden für das jeweils folgende Geschäftsjahr geplant werden. Dies kann insbesondere bei zunehmendem Wettbewerb, steigender Komplexität und höherer Preissensitivität der Kunden negative Auswirkungen bedingen.

Hauptsächliche Einzelrisiken sind:

- die Abhängigkeit von einzelnen Großkunden,
- die fehlende Akquisition neuer Projekte,
- Verschärfung des Wettbewerbs,
- der Verlust an Know-how durch Generierung von Patenten durch Kunden,
- das Ausfallrisiko von Forderungen,
- das Liquiditätsrisiko,
- das Risiko von Kalkulationsfehlern,
- das Risiko nicht vertragskonformer Leistungserbringung,
- die nicht ausreichende Akquisition von Fachkräften und
- das Risiko resultierend aus dem enormen Investitionsverhalten.

Zur Gewährleistung eines fristgerechten Zahlungseingangs wird ein strukturiertes Forderungsmanagement mit regelmäßigen Zahlungserinnerungen und Mahnungen praktiziert. Risiken aus Forderungsausfällen, bezogen auf internationale Projekte oder Kunden, die erstmalig Aufträge bei IBU-tec platzieren, werden prinzipiell mit Anzahlungsrechnungen abgefedert. Ausfälle im nennenswerten Umfang waren auch in 2019 nicht zu verzeichnen. Zur Sicherstellung der Liquidität ist im Unternehmen ein Liquiditätsmanagement implementiert, welches dem Vorstand in wöchentlichen Abständen den aktuellen Status der Bankbestände sowie die in der nahen Zukunft erwarteten liquiditätsrelevanten Sachverhalte (fällige Forderungen, fällige Verbindlichkeiten, Bestellobligos usw.) darstellt. Finanzierungsentscheidungen erfolgen unter Beachtung der Fristenkongruenz. Zum Ausgleich kurzfristiger Zahlungsstromschwankungen und zur Brückenfinanzierung hat IBU-tec auch in 2019 bei den Hausbanken adäquate Kontokorrentkreditlinien in Anspruch genommen.

In regelmäßigen Führungskräftemeetings werden den Abteilungsleitern adressatenbezogene Auswertungen zur Steuerung ihres Geschäftes zur Verfügung gestellt. Neben regelmäßigen Vorstandssitzungen werden in der Regel jeden Monat ein bis zwei Managementmeetings durchgeführt, in denen dem Top-Management auch weitere Kennzahlen, z. B. zur Messung der Produktivität, Vertriebsleistung und Budgeteinhaltung, präsentiert werden. Jeweils ein Strategie- und ein Planungsmeeting pro Geschäftsjahr runden die Planungs- und Controllingstrukturen der Gesellschaft ab. Der Aufsichtsrat kommt für mindestens vier Meetings pro Jahr zusammen.

Kalkulatorische Risiken bestehen grundsätzlich in der Fehleinschätzung tatsächlicher Aufwendungen im Verhältnis zu den kalkulierten Abgabepreisen. Die langjährige Erfahrung des Vertriebes, der für die Preiskalkulation verantwortlich ist, und das hochspezialisierte produktionstechnische Know-how stellen sicher, dass der Aufwand realistisch eingeschätzt wird und somit Fehlkalkulationen vermieden werden. Nachkalkulationen von Einzelprojekten werden regelmäßig durchgeführt. Darüber hinaus finden regelmäßige Schulungen zur Verbesserung des betriebswirtschaftlichen Verständnisses für die verantwortlichen Projektmanager statt. Bei komplexen Produktions- oder Versuchsaufträgen, bei denen das Reaktionsverhalten der eingesetzten Ausgangsstoffe nicht voraussehbar ist, besteht immer das Risiko einer nicht erfolgreichen Leistungserbringung. Die aufgeführten Liefer- und Leistungsbedingungen in den Angeboten und das hochspezialisierte produktionstechnische Know-how der IBU-tec-Mitarbeiter ist die Voraussetzung, dieses Risiko zu minimieren. Darüber hinaus übernimmt IBU-tec nur in Ausnahmefällen ein finanzielles Risiko innerhalb der Material- und Prozessentwicklung für den Kunden, da in diesem Fall immer nach erbrachter Leistung abgerechnet und fakturiert wird.

Die Gesellschaft befindet sich, wie aus der Umsatzentwicklung 2019 ersichtlich ist, weiter auf deutlichem Wachstumskurs. Die Umsetzung der Wachstumsstrategie mit dem Unternehmenszukauf und dem Erwerb des Produktionsstandortes in Bitterfeld bilden, wie bereits dargestellt, die Basis für weiteres Wachstum. Eine noch stärkere Auftragsorientierung der Organisationsstruktur soll sowohl die vertrieblichen Aktivitäten bei der Auftragseinsteuerung als auch die Auftragsabarbeitung in den Projekten weiter optimieren und somit kurz- und mittelfristig weitere Effizienzpotenziale erschließen. Klare Verantwortlichkeiten, eine dem Geschäftsmodell adäquate Organisation und eine professionelle Meetingstruktur gewährleisten grundsätzlich eine unmittelbare Information über etwaige Risiken an die Geschäftsführung.

Bestandsgefährdende Risiken werden nach Ansicht des Managements nicht gesehen.

Bei der BNT GmbH sehen wir folgende Chancen und Risiken:

Die Finanzierung der Gesellschaft stützt sich im Wesentlichen auf Darlehen der Muttergesellschaft IBU-tec advanced materials AG, Weimar, und von Kreditinstituten sowie auf Lieferantenkredite und vorhandene liquide Mittel. Zukünftig soll durch die konstante Erwirtschaftung von liquiden Mitteln aus der laufenden Geschäftstätigkeit sowie der Aufrechterhaltung bestehender Fremdmittel die Finanzierung sichergestellt werden.

Das Ausfallrisiko von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, besteht in der Gefahr des Ausfalls eines Vertragspartners. Die Gesellschaft geht davon aus, dass durch Wertberichtigungen für Forderungsausfälle das tatsächliche Risiko abgedeckt ist. Das Risiko von Forderungsausfällen wird durch ein regelmäßiges Mahnwesen und Bonitätsprüfungen eingegrenzt.

Das Risiko als Störfallbetrieb insbesondere im Umgang mit gefährlichen Stoffen.

Darüber hinaus sind keine besonderen Risikopotentiale erkennbar, die über das allgemeine Risiko der unternehmerischen Tätigkeit hinausgehen.

Basierend auf einem zwischen der bisherigen Muttergesellschaft (TIB Chemicals AG) und der BNT GmbH geschlossenen Kooperationsvertrag sollen u. a. neue Produktinnovationen entwickelt und vermarktet werden. Dadurch erhoffen wir uns eine gestärkte Marktposition in der von uns besetzten Nische. Gleichzeitig erweitert die BNT GmbH als Teil der IBU-tec-Gruppe die chemische Wertschöpfungskette und ermöglicht es den Kunden damit gemeinsam mit der neuen Muttergesellschaft (IBU-tec AG) ein komplettiertes Produkt- und Dienstleistungsangebot zu nutzen. Interne Ablauf- und Qualitätskontrollen sollen dabei unsere hohen Qualitätsansprüche sichern. Insbesondere der europäische Glascoating-Markt bietet nach unserer Einschätzung hier aktuell sehr gute Möglichkeiten. BNT möchte durch zukünftige Investitionen in diesem Produktbereich seinen Marktanteil weiter ausbauen.

4. Prognosebericht

4.1 Künftige Konjunktur und Branchenentwicklung

Chemiebranche

Für das Jahr 2020 erwartet der Verband der chemischen Industrie[5] einen Anstieg der Chemieproduktion um rund 0,5 % im Vergleich zum Vorjahr.

Der Branchenumsatz wird im Vergleich zum Vorjahr ebenfalls um erwartete 0,5 % höher prognostiziert, was einen voraussichtlichen Jahresbranchenumsatz von rund 194 Mrd. € erwarten lässt.

Automobilbranche

Der Verband der Automobilindustrie erwartet für 2020 einen Rückgang von 4 % für den deutschen Verkaufsmarkt im Vergleich zum Vorjahr. Der durch den „Dieselskandal" und dessen Folgen für den Verbrennungsmotor eingeleitete Technologiewandel führt zu Umbrüchen der ganzen Branche bis hin zu den Zuliefererbetrieben. Politisch getriebene Programme, wie z. B. der Green Deal der Europäischen Union, lassen erwarten, dass die Automobilhersteller ihr Angebot immer stärker zugunsten von Elektrofahrzeugen, Plug-in-Hybriden, aber auch Wasserstoffautos anpassen. Dies, in Verbindung mit steuerlichen Vergünstigungen, sollte bei gleichzeitigem Ausbau der Ladesäuleninfrastruktur zu deutlich steigenden Absatzzahlen in diesem Segment führen.

4.2 Künftige Entwicklung der IBU-tec-Gruppe

Operative Leistung der Unternehmen

Für 2020 gehen die Wirtschaftsweisen von einer schwachen wirtschaftlichen Dynamik aus und prognostizieren ein Wachstum von 0,9 % (kalenderbereinigt 0,5 %). Hinzu kommt, dass positive Impulse aus dem Außenhandel durch die Unsicherheiten im Kontext des immer noch bestehenden Handelskonflikts mit den USA, aber auch durch den bevorstehenden Brexit, deutlich reduziert erwartet werden.

Aus den zum Jahresende 2019 erhaltenen Kunden-Forecast-Zahlen für das Geschäftsjahr 2020 hat IBU-tec die Unternehmensplanung abgeleitet. Die Entwicklung der Umsatzprognose ist dabei von zum Teil sehr zurückhaltenden Einschätzungen der Kunden geprägt. Wie vorher schon dargestellt, gibt sowohl die gesamtwirtschaftliche Entwicklung als auch die Entwicklung wesentlicher Kundenbranchen Anlass für diese Zurückhaltung. Gleichwohl sehen wir uns aufgrund unseres Geschäftsmodells gut aufgestellt und gehen von einem Umsatzplanwert aus, der im oberen einstelligen Prozentbereich unter dem des Vorjahres liegen wird. IBU-tec ist zuversichtlich, durch die gezielte Vermarktung der Pulsationsreaktor-Technologie neue Umsatzpotenziale erschließen zu können. Auch die Nachfrage nach Entwicklungsprojekten im Bereich der Elektromobilität und stationären Energiespeicher gibt Anlass zu vorsichtigem Optimismus.

5 https://www.vci.de/diebranche/wirtschaftliche-lage/schwache-chemiekonjunktur-in-schwierigem-umfeld- jahresbilanz-2019-der-chemisch-pharmazeutischen-industrie.jsp

Es ist festzustellen, dass unserer Meinung nach die Visibilität der Geschäftsentwicklung in 2020 im Vergleich zu den Vorjahren deutlich geringer ist. Neben den sehr zurückhaltenden Umsatzprognosen unserer Kunden lässt uns auch die Situation in einigen Zielbranchen, die bereits seit dem 2. Halbjahr 2019 zu einer veränderten Auftragsstruktur mit zunehmend kleinteiligem Projektgeschäft geführt hat und die wir auch weiter für 2020 erwarten, zu dieser Einschätzung kommen. Insgesamt hält die IBU-tec AG aus diesen Gründen aktuell für 2020 einen Umsatz, der im oberen einstelligen Prozentbereich unter dem Vorjahresniveau liegt, für möglich. Trotz der mit der aktuell erkennbar veränderten Umsatzstruktur einhergehenden Margenreduzierung im unteren einstelligen Prozentbereich, sind wir sehr zuversichtlich, dass sich die EBITDA-Marge weiterhin im zweistelligen Bereich bewegt.

Zusammengefasst erwartet IBU-tec kein leichtes Jahr 2020. Wir werden aber weiter konsequent am Ausbau des Produktionsstandortes in Bitterfeld arbeiten und damit dem Vertrieb, der in 2020 eine weitere Intensivierung erfahren wird, eine noch breitere technologische Plattform und damit ein noch attraktiveres Anlagenportfolio zur Vermarktung bereitstellen. Wir sind unserer Ansicht nach in den wichtigen Zukunftsbereichen Greentec, Elektromobilität und Energiespeicherung sowie Life Science gut positioniert und deshalb auch zuversichtlich, unsere Marktanteile in den kommenden Jahren weiter ausbauen zu können. Eine Konkretisierung der Prognose werden wir gegebenenfalls im weiteren Jahresverlauf vornehmen und veröffentlichen.

Bei der BNT GmbH steht das Jahr 2020 im Fokus des Wiederaufbaus des beim Brand am 29.12.2019 zerstörten Produktionsgebäudes mit drei Produktionslinien. Neuaufbau und die Entscheidung über das zu wählende Anlagenequipment werden unter Berücksichtigung eines ausgewogenen Verhältnisses zwischen der absatzorientierten und der beschaffungsorientierten Materialeinsatzseite erfolgen. Insbesondere im Zusammenhang mit den in den Zwischenprodukten gebundenen Zinnwerten sehen wir signifikante Optimierungspotenziale. Durch die Verbesserung der Ausbeute unseres Rohmaterialeinsatzes erwarten wir eine unmittelbare deutliche Senkung der Kapitalbindung, was einen positiven Effekt auf die Liquidität des Unternehmens erwarten lässt. Wesentlich bei der Konzeption des Wiederaufbaus ist auch die anlagenseitige Aufrüstung der BNT GmbH zur zukünftigen Realisierung gruppenübergreifender Dienstleistungsaufträge.

Im Rahmen der bestehenden Betriebsunterbrechungsversicherung gehen wir trotz durch den Brand niedrigerer als im Vorjahr erwarteter Umsatzerlöse, von nahezu keinen Ergebniseinbußen aus. Damit kann die Gesellschaft operativ weiter agieren und in den nicht vom Brand betroffenen Teilen durch gezielte vertriebliche Aktivitäten ihre Marktposition weiter ausbauen. Insbesondere der europäische Glascoating-Markt bietet nach unserer Einschätzung hier aktuell sehr gute Möglichkeiten. Weitere konkrete Projekte zur Verbesserung des Umweltschutzes, wie z. B. die Erneuerung des Gefahrstofflagers sowie notwendige Flächenversiegelungen sind darüber hinaus in Planung.

Die Kunden wurden durch den Vertrieb bezüglich einer Prognose für 2020 angesprochen. Basierend auf deren Input, wurden der Umsatz, die Investitionen, notwendige Mitarbeiter und weitere Ressourcen im Planungsmeeting abgestimmt und für das GJ 2020 geplant. Umsatzseitig erwarten wir durch die Auswirkungen des Brandes eine Reduzierung von ca. 5-6 Mio. €. Aufgrund der bestehenden Betriebsunterbrechungsversicherung erwarten wir ein EBITDA auf Vorjahresniveau.

Umsetzung der Wachstumsstrategie

Wesentlicher Bestandteil der Wachstumsstrategie war der Erwerb und die schnellstmögliche Inbetriebnahme der Industrieimmobilie in Bitterfeld. Wie bereits beschrieben sind wir hier, nachdem die erste Anlage seit Ende des dritten Quartals 2019 in Betrieb ist, dabei, die zweite Produktionsanlage aufzubauen und voraussichtlich Anfang des zweiten Quartals 2020 in Betrieb zu nehmen.

Bei der BNT GmbH sehen wir sehr gute Marktpotenziale im Bereich des Glascoating. Als Wachstumsmarkt wird der Bereich auch zukünftig eine wichtige Rolle spielen. Daher werden wir versuchen, diesen Wachstumsmarkt noch stärker zu erschließen und hierauf auch unsere Wiederaufbau-Strategie auszurichten.

Ein wichtiges Entscheidungskriterium für den Kauf der BNT GmbH waren die sich für die Gruppe aus der Ausweitung der Wertschöpfungskette um die nasschemischen Prozesse durch die BNT GmbH ergebenden Synergiepotenziale. Hier gibt es mittlerweile einige konkrete, aus dem Kundenportfolio der IBU- tec AG erwachsende Anknüpfungspunkte für gemeinsame Projekte. Diese werden in 2020 weiterverfolgt.

Gleichzeitig arbeiten wir weiter daran, die BNT GmbH als Dienstleister im nasschemischen Bereich am Markt zu platzieren.

Weimar, 09. März 2020

Ulrich Weitz
(Vorstandsvorsitzender der IBU-tec AG)

Jörg Leinenbach
(Vorstand der IBU-tec AG)

Financial Calendar

Financial Dates of IBU-tec advanced materials AG

2nd of June, 2020	Annual General Meeting 2020
18th of June, 2020	Quirin Champions Conference
August 2020*	Publication of Half-Year Report 2020

*an exact date will be announced as soon as it is known

You can also open up the current financial calendar of IBU-tec AG via the following link:
www.ibu-tec.com/investor-relations/financial-calendar/

Imprint

Publisher

IBU-tec advanced materials AG
Hainweg 9–11
99425 Weimar
Germany
Phone: +49 (0) 3643 8649-0
Fax: +49 (0) 3643 8649-30
E-Mail: mail(at)ibu-tec.de
Internet: www.ibu-tec.com

Text and Content Concept
IBU-tec advanced materials AG
edicto GmbH – Agentur für Finanzkommunikation und Investor Relations | www.edicto.de

Design, Implementation and Illustrations
abeler bollmann werbeagentur GmbH | www.abelerbollmann.de

Photos
Susann Nürnberger
Tobias Adam
Adobe-Stock Fotos, iStock Fotos

IBU | tec

IBU-tec advanced materials AG
Hainweg 9-11
99425 Weimar

Telefon: +49 (0) 3643 8649-0
Telefax: +49 (0) 3643 8649-30
E-Mail: mail(at)ibu-tec.de
www.ibu-tec.de